



Банк России



2019 год

ОБЗОР КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ

Информационно-аналитический материал

Москва
2020

СОДЕРЖАНИЕ

Краткое содержание	2
1. Рост страхового рынка остановился.....	3
2. Страхование жизни: необходима смена стратегии.....	6
3. Кредитное страхование оказало поддержку рынку, но его рост может замедлиться	8
4. Рекордный рост ДМС благодаря новым страховым продуктам	9
5. Динамика взносов в сегментах автострахования была разнонаправленной.....	11
6. Заключение крупных контрактов увеличило взносы по страхованию прочего имущества.....	12
7. Увеличение комиссий банков повысило расходы страховщиков	13
8. Доходы от инвестиционной деятельности страховщиков выросли	16
Анализ тенденций и перспектив развития сегмента ОСАГО.....	18
Ключевые показатели деятельности страховщиков	22
Методические пояснения к ключевым показателям деятельности страховщиков	34

Материал подготовлен Департаментом исследований и прогнозирования.
При использовании материалов выпуска ссылка на Банк России обязательна.
Фото на обложке: И.В. Богачева, Банк России
107016, Москва, ул. Неглинная, 12
Официальный сайт Банка России: www.cbr.ru

КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ¹

В 2019 г. показатели страхового рынка менялись разнонаправленно. Объем взносов в целом по рынку перестал расти из-за сокращения рынка страхования жизни². Последние четыре года оно было одним из основных, но несбалансированных источников роста отрасли. Повышение стандартов продаж и невысокие относительно других финансовых инструментов доходности по договорам инвестиционного страхования жизни, срок действия которых истек, привели к снижению мисселинга и сокращению числа заключенных договоров в этом сегменте. Вместе с тем наметились новые направления развития, которые могут стать долгосрочными драйверами страхового рынка – добровольное медицинское страхование (ДМС), страхование имущества граждан. Кроме того, несмотря на рост убыточности по основной деятельности, страховщикам удалось увеличить прибыль за счет улучшения результатов от инвестиционной деятельности на фоне благоприятной динамики российских финансовых рынков.

Объем страхового рынка в 2020 г. во многом будет зависеть от темпов роста кредитования физических лиц, а также от дальнейшего продвижения программ ДМС. Произошедший разворот динамики инвестиционного страхования жизни создает предпосылки для смены стратегии развития сегмента. Спрос на долгосрочное страхование жизни будет определяться наполнением страховых программ, их конкурентоспособностью в качестве инструментов, интересных для инвестирования средств физических лиц. В связи с высокой зависимостью страховщиков от банковского канала продаж динамика взносов по накопительным и инвестиционным страховым продуктам также будет связана с величиной предлагаемого комиссионного вознаграждения и стратегиями кредитных организаций по реализации альтернативных продуктов.

Влияние на результаты деятельности страховщиков в 2020 г. окажет также дальнейшая индивидуализация тарифов в обязательном автостраховании. По итогам 2019 г. объем взносов по ОСАГО сократился, при этом на фоне одновременного роста выплат убыточность сегмента вновь начала расти. Согласно проведенной Банком России оценке убыточности ОСАГО в региональном разрезе, растет доля регионов, приносящих страховщикам убытки. Сохранение текущих тенденций на рынке может ослабить финансовое положение страховщиков ОСАГО. Дальнейшее повышение персонализации тарифов в обязательном автостраховании позволит страховщикам лучше управлять страховым риском и повышать экономическую обоснованность предлагаемых ставок для каждого автолюбителя. В результате страховщики смогут более оперативно управлять своей убыточностью.

¹ Значения статистических показателей деятельности страховщиков представлены по данным на 03.03.2020.

² Кроме страхования жизни заемщиков и пенсионного страхования жизни.

1. РОСТ СТРАХОВОГО РЫНКА ОСТАНОВИЛСЯ

- В 2019 г. страховой рынок перестал расти: объем собранных премий практически не изменился, а объем выплат значительно вырос.
- Смена многолетнего тренда развития отрасли связана с начавшимся сокращением взносов по страхованию жизни (в первую очередь по инвестиционному страхованию жизни (ИСЖ), которое было ключевым драйвером рынка с 2015 года.
- Рост спроса населения на заемные средства и продвижение недорогих продуктов ДМС предотвратили падение рынка.

По итогам 2019 г. объем собранных страховых премий составил 1480 млрд рублей. Впервые с 2009 г. рынок не вырос. Годом ранее темпы прироста взносов превышали 15%. Отношение собранных страховых премий к ВВП за 2019 г. снизилось на 0,07 п.п., до 1,35%.

Ключевыми факторами, оказавшими существенное и разнонаправленное влияние на динамику страхового рынка в 2019 г., стали:

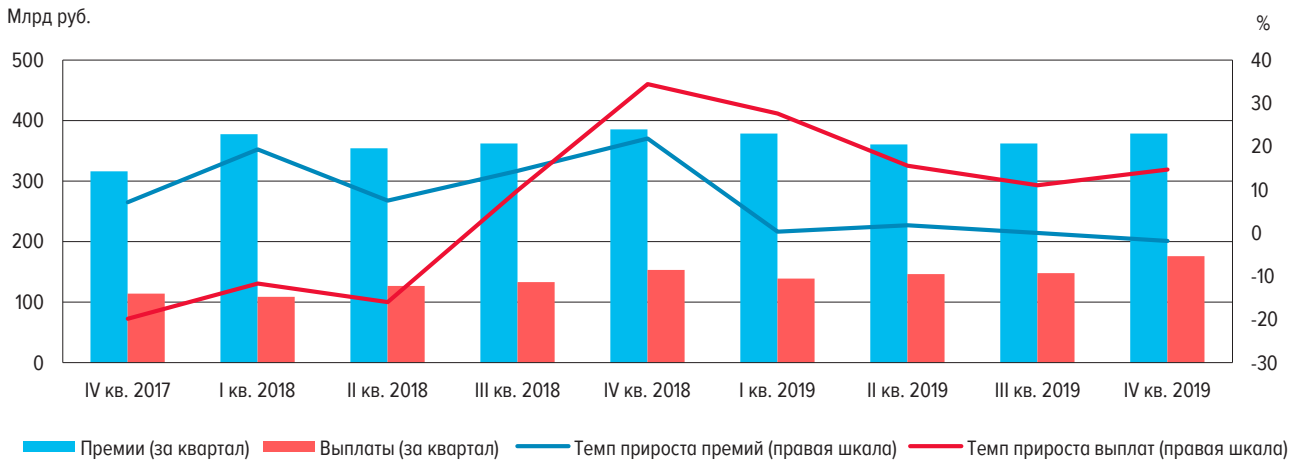
- новые требования к порядку раскрытия информации при заключении договоров страхования жизни;
- окончание действия полисов ИСЖ, купленных 3–5 лет назад в начале фазы бурного развития этого сегмента;
- высокий спрос на кредиты со стороны физических лиц;
- активное развитие программ ДМС;
- расширение тарифного коридора и уточнение коэффициентов по ОСАГО;
- снижение продаж новых автомобилей.

Число заключенных договоров по итогам 2019 г. увеличилось на 2,6%, до 207,8 млн единиц. Стагнация объемов страховых взносов в условиях роста числа заключенных договоров связана с изменением структуры рынка – ростом спроса по видам страхования с невысокими средними страховыми премиями (страхование жизни заемщиков, ДМС) и сокращением числа договоров по видам страхования с высокими средними премиями (инвестиционное страхование жизни, страхование прочего имущества юридических лиц).

Совокупные выплаты по договорам страхования за год увеличились на 16,7%, до 609,6 млрд рублей. Ключевое влияние на показатель оказывает стремительный рост выплат по договорам страхования жизни. При этом выплаты по всем основным видам страхования, кроме страхования прочего имущества юридических лиц, увеличились по итогам 2019 года.

КВАРТАЛЬНАЯ ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ

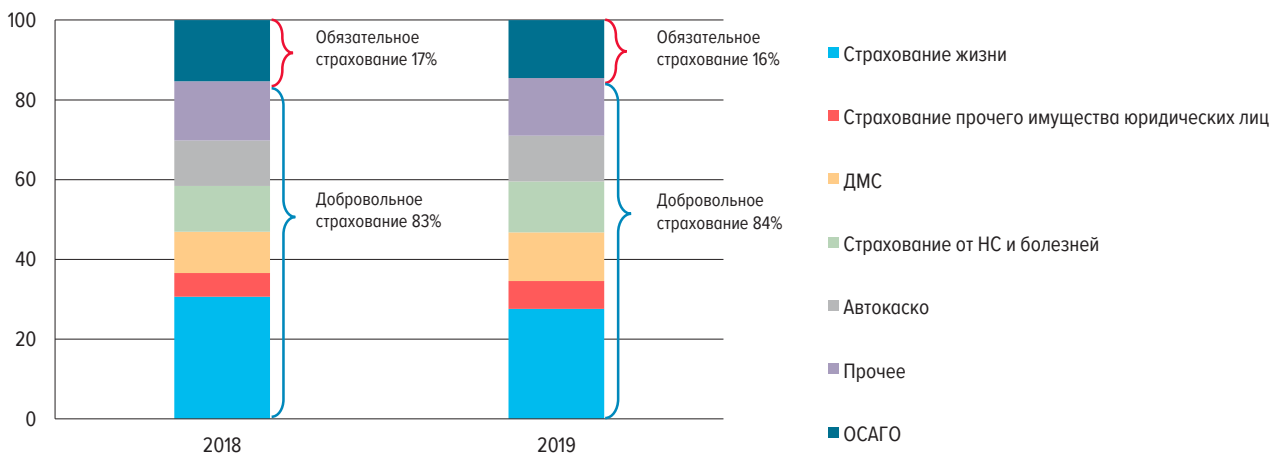
Рис. 1



Источник: Банк России.

СТРУКТУРА СТРАХОВОГО РЫНКА ПО ОБЪЕМУ ПРЕМИЙ (%)

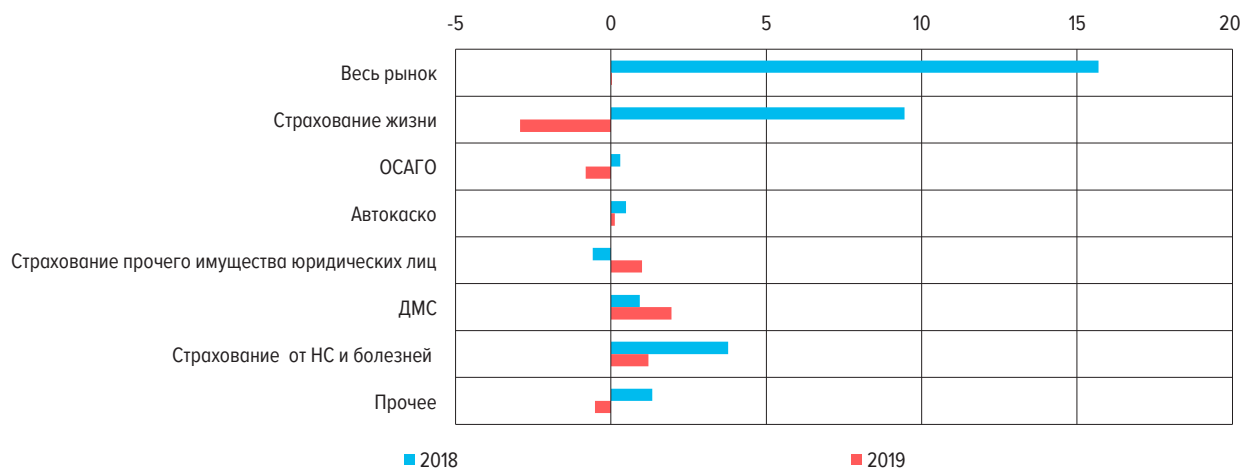
Рис. 2



Источник: Банк России.

ВКЛАД ОСНОВНЫХ СЕГМЕНТОВ В ДИНАМИКУ ПРЕМИЙ (%)

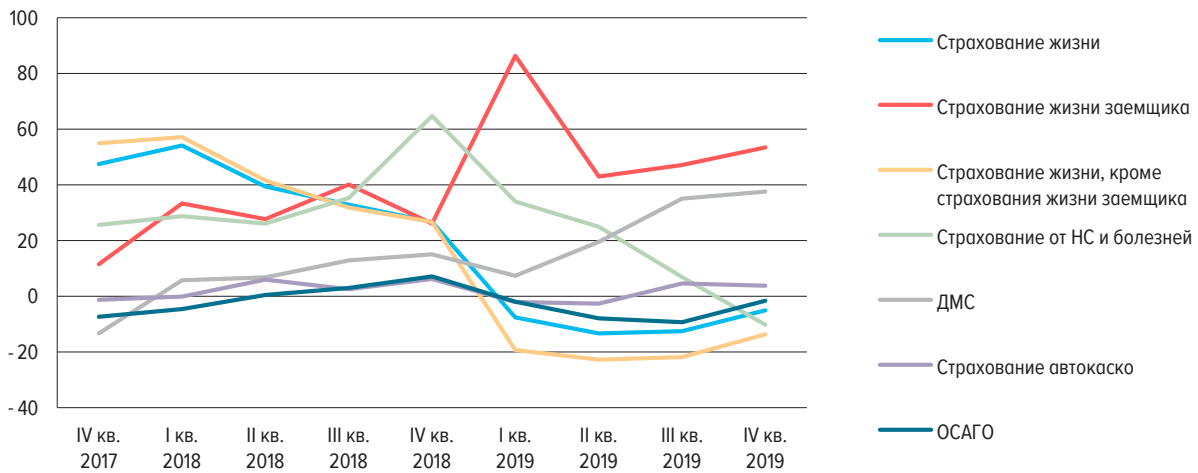
Рис. 3



Источник: Банк России.

ТЕМПЫ ПРИРОСТА ВЗНОСОВ ПО КЛЮЧЕВЫМ ВИДАМ СТРАХОВАНИЯ ЗА КВАРТАЛ
(%, г/г)

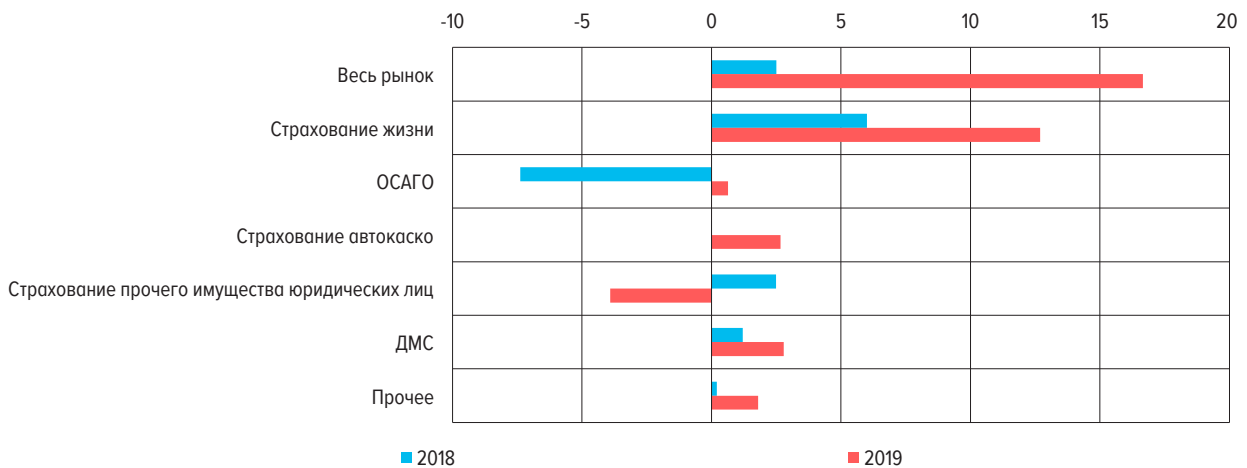
Рис. 4



Источник: Банк России.

ВКЛАД ОСНОВНЫХ СЕГМЕНТОВ В ДИНАМИКУ ВЫПЛАТ
(%)

Рис. 5



Источник: Банк России.

2. СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ: НЕОБХОДИМА СМЕНА СТРАТЕГИИ

- Сокращение рынка страхования жизни в 2019 г. вызвано снижением продаж инвестиционного страхования жизни.
- Снижение числа заключенных договоров было связано с повышением стандартов раскрытия информации при продаже, приведшим к сокращению мисселинга, а также невысокими (относительно других финансовых инструментов) доходностями по договорам инвестиционного страхования жизни, срок действия которых истек.
- Динамика развития отрасли будет во многом определяться работой страховщиков по выводу на рынок инвестиционных и накопительных программ, обладающих конкурентными преимуществами относительно продуктов-субститутов.

В 2019 г. сменился тренд развития российского рынка страхования жизни. Страховые взносы (без учета страхования жизни заемщиков) сократились впервые за последние десять лет (на 19,2%, до 317,5 млрд руб.). В предыдущие три года рынок показывал высокие темпы прироста взносов, в первую очередь за счет роста популярности продуктов инвестиционного страхования жизни.

Среди факторов, оказавших ключевое влияние на изменение динамики рынка, выделяются следующие.

- **Рост информированности потребителей об особенностях продуктов страхования жизни и снижение мисселинга.**

С января 2019 г. начал действовать внутренний стандарт страхования жизни, разработанный Всероссийским союзом страховщиков. С апреля 2019 г. вступило в силу указание Банка России¹ о минимальных (стандартных) требованиях при заключении договора инвестиционного страхования жизни, в соответствии с которым страховщики жизни обязаны раскрывать клиентам детальную информацию по продуктам страхования жизни. Например, перечисляются активы, от стоимости (динамики стоимости) которых зависят размер дохода выгодоприобретателя, порядок расчета и выплаты гарантированного и инвестиционного дохода, порядок расчета выкупной суммы и ее размер в случае досрочного расторжения договора и прочее. Также продавцы обязаны информировать клиентов о том, что получение инвестиционного дохода не гарантировано, а сами инвестиции не застрахованы в системе АСВ. Обязанность соблюдения этих требований распространяется и на посредников страховых компаний – почти 100% премий по страхованию жизни (кроме страхования жизни заемщиков) получено при участии посредников. Кроме того, в 2019 г. Банк России проводил контрольные закупки для выявления фактов некорректных продаж и нарушений установленных требований.

- **Возможная неудовлетворенность клиентов полученными доходами по ранее заключенным договорам, срок действия которых истек.**

Большинство завершившихся в первом полугодии договоров ИСЖ показали доходность, не превышающую доходности по вкладам физических лиц; 51% полисов показали доходность ниже 1% (из них по 31% полисов доходность нулевая), 42% полисов – 1–5% годовых, 7% договоров – выше 5% годовых. Невысокая доходность не способствовала перезаключению договоров на новый срок – количество заключенных договоров страхования жизни (кроме страхования жизни заемщиков) в 2019 г. сократилось более чем в два раза.

¹ Указание Банка России от 11.01.2019 № 5055-У «О минимальных (стандартных) требованиях к условиям и порядку осуществления добровольного страхования жизни с условием периодических страховых выплат (ренды, аннуитетов) и (или) с участием страхователей в инвестиционном доходе страховщика».

- **Общее снижение процентных ставок.**

В большинстве случаев структурированием продуктов ИСЖ занимаются банки. Высокая ставка привлечения средств банком позволяла предлагать клиентам структурные продукты с высоким коэффициентом участия в движении базового актива. Снижение ставок фондирования банков сокращает привлекательность доступных стратегий.

- **Эффект высокой базы.**

Продукты по инвестиционному страхованию жизни в целом не предназначены для массового сегмента. Средняя страховая премия по инвестиционному страхованию жизни превышает 530 тыс. рублей. Быстрый рост охвата целевой аудитории в предыдущие годы мог привести к насыщению сегмента.

Дальнейшее развитие долгосрочного страхования жизни в России во многом будет зависеть от работы страховщиков по наполнению программ накопительного и инвестиционного страхования жизни. В условиях активного продвижения на рынок продуктов-субститутов – паев паевых инвестиционных фондов, индивидуальных инвестиционных счетов, доверительного управления и других – для привлечения клиентов продукты накопительного и инвестиционного страхования жизни должны обладать соответствующими преимуществами. На фоне снижения взносов страховщики модифицируют продукты по инвестиционному страхованию жизни – растет предложение полисов, предполагающих купонные выплаты на ежеквартальной, полугодовой или годовой основе, а также дополняют полисы накопительного страхования жизни (НСЖ) и ИСЖ различными опциями (например, при диагностировании критических заболеваний, а также возможностью использования телемедицины). Вместе с тем снижение ставок по депозитам и выход частных инвесторов на рынок альтернативных инвестиций повышают возможности страховых компаний по привлечению новых клиентов в сегмент страхования жизни.

Выплаты по страхованию жизни (кроме страхования жизни заемщиков) за год увеличились вдвое, до 126,1 млрд рублей. Это объясняется ростом объемов выплат по инвестиционному страхованию жизни за счет окончания срока действия заключенных ранее трех- и пятилетних договоров. На 2020 г. придется пик роста выплат по трехлетним договорам страхования жизни – в 2017 г. темпы прироста взносов по страхованию жизни (кроме страхования жизни заемщиков) были максимальными за всю историю наблюдений (61%).

3. КРЕДИТНОЕ СТРАХОВАНИЕ ОКАЗАЛО ПОДДЕРЖКУ РЫНКУ, НО ЕГО РОСТ МОЖЕТ ЗАМЕДЛИТЬСЯ

- В 2019 г. наибольшее положительное влияние на динамику страхового рынка оказало страхование жизни и здоровья заемщиков.
- Однако его влияние на совокупные объемы взносов может снизиться вслед за замедлением темпов роста выдач кредитов населению за счет распространения периода охлаждения на коллективные договоры и возможности возврата части взносов при досрочном погашении кредита.

Позитивное влияние на страховой рынок в 2019 г. оказал сохраняющийся спрос со стороны физических лиц на заемные средства (объем предоставленных кредитов за 2019 г. увеличился на 7,2%)¹, который стал драйвером роста страхования жизни и здоровья заемщиков. Совокупный темп прироста страхования жизни заемщиков и страхования от несчастных случаев (НС) и болезней по итогам 2019 г. составил 22,1%. Объем взносов по страхованию от НС и болезней составил 187,4 млрд руб., по страхованию жизни заемщиков – 91,8 млрд рублей. Вместе с тем темпы прироста взносов замедлились более чем в полтора раза по сравнению с 2018 г., что коррелирует с динамикой объемов предоставленных кредитов. В ближайшие три года можно ожидать дальнейшего снижения темпов прироста страхования заемщиков – по прогнозам Банка России², темпы прироста кредитования населения замедлятся. Корректирующее влияние на динамику рынка страхования заемщиков окажет также вступление в силу с 1 сентября 2020 г. закона³, согласно которому период охлаждения распространяется на программы коллективного страхования, – в течение 14 дней заемщик может отказаться от договора и получить уплаченные средства. Кроме того, при досрочном погашении кредита часть уплаченных страховых взносов, пропорциональная оставшемуся сроку действия договора, будет возвращаться заемщику при отказе от договора страхования и отсутствии страховых случаев.

Вслед за ростом взносов увеличились выплаты по страхованию жизни заемщиков (+39%) и по страхованию от НС и болезней (+5,5%). Средняя страховая выплата по страхованию жизни заемщика выросла почти в два раза, до 105,5 тыс. руб., по страхованию от НС и болезней – на 20,9%, до 44,3 тыс. рублей. Коэффициенты выплат и комбинированной убыточности по страхованию от НС и болезней находятся на низком уровне – 9,2 и 66,6% соответственно, что свидетельствует о прибыльности этого вида страхования для страховщиков. Вместе с тем за прошедший год заметно выросла доля отказов в страховой выплате из общего числа урегулированных страховых случаев: до 35,9% в страховании жизни заемщиков (+21,6 п.п.) и до 12,8% в страховании от НС и болезней (+3,8 п.п.).

При несогласии потребителя с отказом страховщика в осуществлении выплат он может обратиться к финансовому омбудсмену. С 28 ноября 2019 г. его полномочия были расширены – теперь потребитель может прибегнуть к услугам финансового уполномоченного для решения споров по всем видам страхования (ранее – только по автострахованию). При этом порядок обращения не меняется: если гражданин не согласен с величиной страховой выплаты, он направляет страховщику претензию; если ответ на нее не получен в срок или не удовлетворяет гражданина, то на этом этапе он может обратиться к омбудсмену. Решение по спорам финансовый уполномоченный принимает в течение 15 рабочих дней. Число обращений к омбудсмену по страхованию превысило 91 тыс. по итогам 2019 года.

¹ www.cbr.ru/statistics/pdka/sors/.

² www.cbr.ru/Collection/Collection/File/27567/forecast_200207.pdf.

³ Федеральный закон от 27.12.2019 № 483-ФЗ «О внесении изменений в статьи 7 и 11 Федерального закона «О потребительском кредите (займе)» и статью 9.1 Федерального закона «Об ипотеке (залоге недвижимости)».

4. РЕКОРДНЫЙ РОСТ ДМС БЛАГОДАРЯ НОВЫМ СТРАХОВЫМ ПРОДУКТАМ

- В 2019 г. темпы прироста взносов по ДМС были рекордными за всю историю наблюдений.
- Этому способствовало распространение недорогих продуктов страхования от опасных заболеваний, программ с опциями чекапа здоровья и/или с франшизой.
- Рост спроса наблюдался в корпоративном и розничном сегментах – за счет расширения продуктовой линейки увеличиваются целевой потребительский сегмент и клиентская база страховщиков.
- Дальнейшая работа страховщиков над развитием сегмента может способствовать его росту в долгосрочной перспективе. При этом стабильность и прибыльность бизнеса по ДМС во многом будет зависеть от отсутствия демпинговых явлений на рынке.

В 2019 г. у страхового рынка появился новый драйвер – ДМС. Объем взносов в этом сегменте увеличился на 19,0%, до 180,8 млрд рублей. Ускорению роста сегмента способствовало изменение его структуры – классическое ДМС «от всех рисков» уступает место более доступным программам с усеченным набором услуг и/или с франшизой. До этого долгое время рост ДМС во многом объяснялся лишь корректировкой тарифов вслед за повышением стоимости медицинских услуг.

Рост популярности недорогих продуктов медицинского страхования способствовал увеличению спроса на ДМС и снижению средней страховой премии. Количество заключенных договоров увеличилось на 38,5%, до 17,1 млн единиц.

Средняя премия по ДМС с юридическими лицами за год сократилась почти на 20%, до 53,1 тыс. руб., а количество заключенных договоров за тот же период увеличилось на 40,6%. Быстрый рост числа заключенных договоров с юридическими лицами свидетельствует о расширении клиентской базы – спрос на новые продукты предъявляют не только крупные компании, но и малые и средние предприятия, которые раньше редко могли себе позволить приобрести полный пакет услуг по ДМС для сотрудников.

Кроме того, страховщики активно выводят на рынок продукты, интересные не только корпоративным клиентам, но и физическим лицам: страхование от критических заболеваний, программы, предполагающие прохождение диспансеризации (чекап здоровья), а также включение по желанию этих дополнительных опций в корпоративные программы в том числе за счет софинансирования оплаты части стоимости самими работниками. В результате доля физических лиц во взносах по ДМС достигла 19,9% (+3,9 п.п. за год), а число заключенных договоров увеличилось на 38,1%.

Объем выплат по договорам ДМС растет вслед за увеличением взносов (+13,1% за год). Вместе с тем средняя страховая выплата не превышала 3,0 тыс. руб., а число урегулированных страховых случаев выросло. Это связано с популяризацией недорогих программ страхования с ограниченным набором рисков, а также с развитием телемедицины. Возможность получить консультацию врача онлайн позволяет снизить издержки страховщиков, а также временные затраты страхователей, что привлекает в этот сегмент клиентов, которые ранее предпочитали лечиться самостоятельно. Вместе с тем постановка диагноза и назначение лечения возможны только после первичного очного приема врача. Однако даже если первый прием проводится онлайн, клиент может получить медицинское заключение (без диагноза и назначенного лечения).

По итогам 2019 г. комбинированный коэффициент убыточности по ДМС увеличился до 95,9%, за счет как роста убыточности, так и увеличения доли расходов на ведение дела. При этом доля отказов в страховой выплате в совокупной величине урегулированных страховых случаев минимальна. Сохранение рентабельности бизнеса по ДМС будет зависеть от под-

держания тарифов на достаточном уровне – на этапе бурного развития сегмента отдельные игроки рынка могут прибегать к стратегии снижения тарифов ниже актуарно обоснованного уровня с целью повышения своей доли на рынке.

Дальнейшая работа участников рынка по развитию ДМС может стать долгосрочным источником роста российского страхового рынка. Быстрое развитие технологий, разработка новых страховых программ (в том числе расширение программ, доступных для пожилых людей с хроническими заболеваниями) с защитой от разных видов рисков и увеличение средней продолжительности жизни могут оказать поддержку этому сегменту рынка.

На объемы взносов по страхованию от НС и болезней и ДМС в 2020 г. может оказать влияние развитие ситуации с распространением коронавируса в мире. С одной стороны, возможный рост заболеваемости может отразиться на потоке выездного туризма, что окажет давление на объемы взносов по страхованию выезжающих за рубеж. С другой стороны, вырастет доля туристов, приобретающих полис выезжающих за рубеж при каждой заграничной поездке, а не только при получении визы.

5. ДИНАМИКА ВЗНОСОВ В СЕГМЕНТАХ АВТОСТРАХОВАНИЯ БЫЛА РАЗНОНАПРАВЛЕННОЙ

- Взносы по ОСАГО сократились, по страхованию автокаско – незначительно выросли.
- В 2020 г. влияние на рынок автострахования может оказать ожидаемое сокращение продаж новых автомобилей¹. В то же время продление программ льготного автокредитования будет поддерживать рынок.

В 2019 г. объем взносов по ОСАГО сократился на 5,3% относительно предыдущего года и составил 213,9 млрд рублей. Это связано в том числе с сокращением числа заключенных договоров. При этом средняя страховая премия снизилась на 4,8%, до 5,4 тыс. руб., выплаты выросли на 2,4% (детальный анализ сегмента ОСАГО см. во врезке).

Объем взносов по страхованию автокаско увеличился на 1,1%, до 170,5 млрд руб., число заключенных договоров – на 2,7%.

Давление на количество заключенных договоров в обоих сегментах автострахования оказывает сокращение продаж новых автомобилей. За 2019 г. было продано на 2,5% меньше новых легковых автомобилей, чем за 2018 год². Вместе с тем продление программ господдержки автокредитования и автолизинга поддерживает динамику автострахования. Число выданных автокредитов в 2019 г. выросло на 11,9%³.

Сокращение средней страховой премии по страхованию автокаско, наблюдаемое последние четыре года, значительно замедлилось (-1,6%, до 35,1 тыс., в 2019 г.), что может свидетельствовать о насыщении сегмента страхования с франшизами.

Объем выплат по страхованию автокаско по итогам 2019 г. увеличился на 16,7%. Рост выплат происходит как за счет увеличения средней выплаты – на 10 тыс. руб. за год, до 101 тыс. руб., так и за счет роста числа урегулированных страховых случаев при снижении доли отказов в страховой выплате (до 3,3%). Рост средней выплаты в том числе связан с изменением структуры сегмента – увеличением доли программ усеченного каско, в которые в первую очередь включены риски угона и гибели транспортного средства. В результате клиенты чаще обращаются в страховую компанию за более крупными выплатами.

Коэффициент убыточности по автокаско за год незначительно вырос – до 48,4%. Доля расходов на ведение дела увеличилась до 35,0%, что связано с ростом комиссий посредников – до 27,1%. Увеличение расходов на привлечение клиентов может свидетельствовать о росте конкуренции страховщиков за долю рынка, чему способствует прибыльность этого вида страхования: комбинированный коэффициент убыточности по страхованию автокаско составил 83,4%, что выше значения 2018 г., но заметно ниже 100%-ного уровня.

¹ Например, Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ) прогнозирует сокращение продаж на 2,1% по итогам 2020 г., в том числе из-за увеличения утилизационного сбора на автомобили.

² По данным АЕБ.

³ www.autostat.ru/press-releases/42650/.

6. ЗАКЛЮЧЕНИЕ КРУПНЫХ КОНТРАКТОВ УВЕЛИЧИЛО ВЗНОСЫ ПО СТРАХОВАНИЮ ПРОЧЕГО ИМУЩЕСТВА

- Взносы по страхованию прочего имущества юридических лиц по итогам 2019 г. вновь выросли после сокращения в предыдущем году. Этот сегмент отличается особой волатильностью и во многом зависит от экономической активности предприятий, поэтому поступление премий нестабильно.
- Вступивший в силу закон о страховании жилья от чрезвычайных ситуаций может оказать положительное влияние на объемы взносов по страхованию имущества граждан в среднесрочной перспективе.

В 2019 г. страховые взносы по страхованию прочего имущества юридических лиц выросли на 16,7%, до 103,3 млрд рублей. Рост был связан с заключением более крупных контрактов – средняя страховая премия выросла почти в два раза. При этом число заключенных договоров, наоборот, сократилось (-39,6%). На динамику премий оказывают влияние реализация крупных инфраструктурных проектов и сроки перезаключения крупных договоров (зачастую договоры в сегменте – среднесрочные, то есть на 3–5 лет).

Выплаты по страхованию прочего имущества юридических лиц также характеризуются высокой нестабильностью, связанной как с неравномерностью поступаемых взносов, так и с реализацией крупных страховых случаев: по итогам 2019 г. выплаты сократились на 41,4%, в 2018 г. зафиксирован рост на 34,8%.

Объем взносов по страхованию прочего имущества граждан по итогам 2019 г. увеличился на 10,9%, до 71,9 млрд рублей. С 4 августа 2019 г. вступил в силу закон о страховании жилья граждан от чрезвычайных ситуаций¹. Власти регионов будут разрабатывать собственные программы страхования, определять перечень рисков. Преимуществом наличия такого договора для собственников жилья станет возможность получить более высокие выплаты при наступлении стихийного бедствия. При этом в страховые полисы могут быть включены и другие риски, не связанные с чрезвычайными ситуациями. Закон может оказать положительное влияние на объемы взносов по страхованию имущества граждан. О потенциале сегмента свидетельствует популярность московской программы страхования жилья, по которой застраховано около половины квартир.

¹ Федеральный закон от 03.08.2018 №320-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

7. УВЕЛИЧЕНИЕ КОМИССИЙ БАНКОВ ПОВЫСИЛО РАСХОДЫ СТРАХОВЩИКОВ

- Сохраняется высокая зависимость страховщиков от банковского канала продаж.
- При этом доля вознаграждения кредитных организаций растет за счет увеличения комиссии в растущих продажах страховых продуктов, сопутствующих кредитованию.
- Рост затрат на заключение договоров способствовал увеличению коэффициента расходов на ведение дела и, как следствие, комбинированного коэффициента убыточности российских страховщиков.

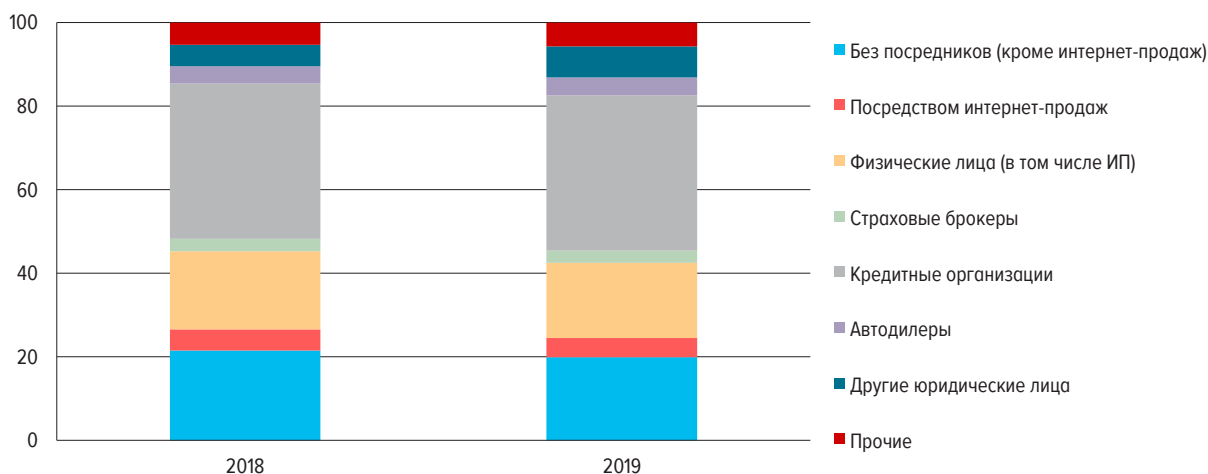
Структура продаж страховых продуктов стабильна: три четверти взносов страховщики получают от посредников, 20% приходится на прямые продажи, еще 5% – доля интернет-продаж (из них 87% приходится на ОСАГО). Основными посредниками выступают банки и агенты – физические лица: их доли во взносах, полученных при участии посредников, составили 49 и 24% соответственно.

Комиссии кредитных организаций за год увеличились на 9,1 п.п., до 36,6% от взносов. Из них 66,4% пришлось на страхование жизни заемщиков и страхование от НС и болезней (+16,5 п.п. за год), 14,5% – на страхование жизни, кроме страхования жизни заемщиков (-17,4 п.п. за год), 4,4% – на ДМС (+2,7 п.п. за год). Комиссии агентов стабильны и составляют 20%. Совокупная доля вознаграждения посредников по итогам 2019 г. составила 29,3% от величины взносов, полученных при их участии (+3,7 п.п. за год).

Рост комиссий отразился в увеличении расходов на ведение дела, что сказалось на величине комбинированного коэффициента убыточности российских страховщиков. Доля расходов на ведение дела российских страховщиков за 2019 г. увеличилась на 3,2 п.п., до 39,0%. Коэффициент убыточности, напротив, сократился на 0,2 п.п. и составил 48,9%. В результате комбинированный коэффициент убыточности страховщиков за год увеличился на 3,0 п.п., до 87,9%.

СТРУКТУРА КАНАЛОВ ПРОДАЖ – РАСПРЕДЕЛЕНИЕ СТРАХОВОЙ ПРЕМИИ ПО КАНАЛАМ ПРОДАЖ (%)

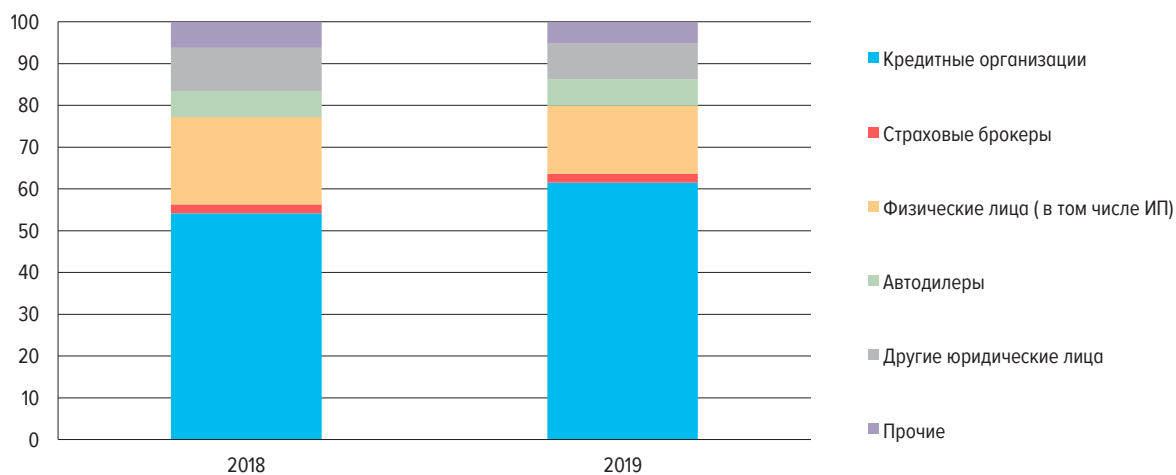
Рис. 6



Источник: Банк России.

СТРУКТУРА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ПОСРЕДНИКАМ
(% ОТ СОВОКУПНОЙ ВЕЛИЧИНЫ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ)

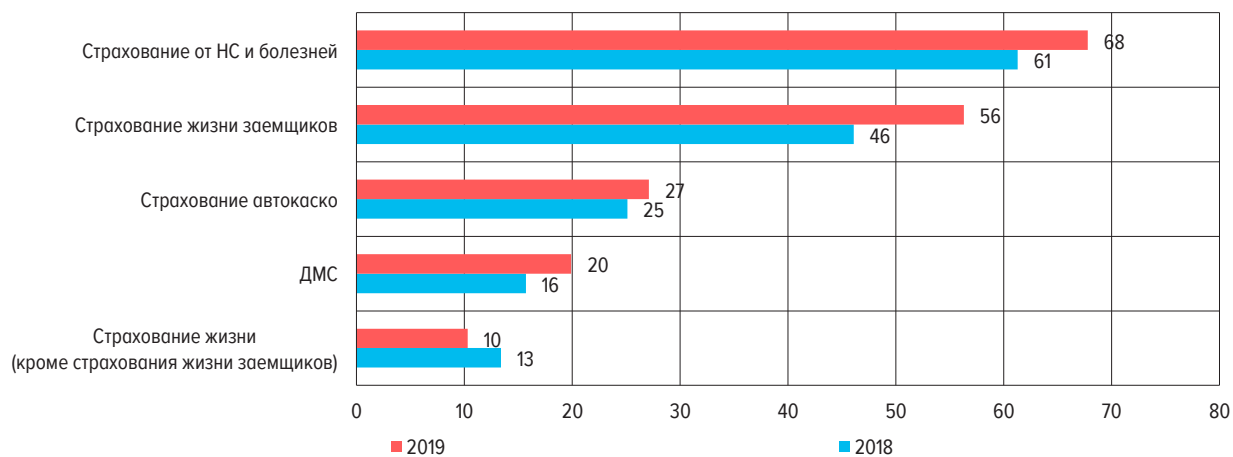
Рис. 7



Источник: Банк России.

ДИНАМИКА КОМИССИИ ПОСРЕДНИКОВ
(%)

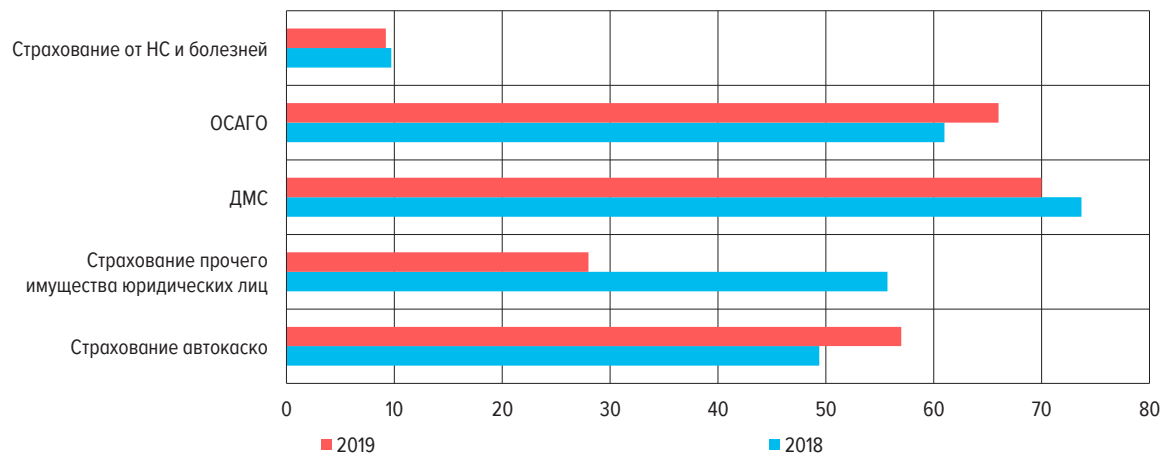
Рис. 8



Источник: Банк России.

ДИНАМИКА СКОЛЬЗЯЩЕГО КОЭФФИЦИЕНТА ВЫПЛАТ ОТДЕЛЬНЫХ СЕКТОРОВ
(%)

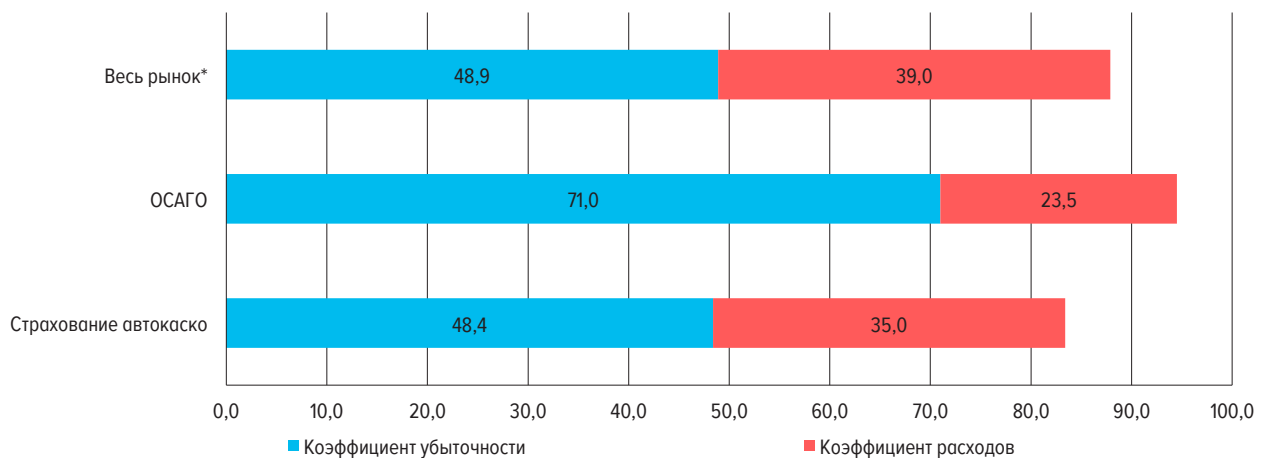
Рис. 9



Источник: Банк России.

СКОЛЬЗЯЩИЕ КОЭФФИЦИЕНТЫ УБЫТОЧНОСТИ И РАСХОДОВ ЗА 2019 ГОД
(%)

Рис. 10

*По рынку в целом (pop-life) коэффициент расходов с учетом управленческих расходов.
Источник: Банк России.

8. ДОХОДЫ ОТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ ВЫРОСЛИ

- В 2019 г. прибыль страховщиков увеличилась за счет роста доходов от инвестиционной деятельности, чему способствовала благоприятная конъюнктура облигационного рынка.
- В структуре активов страховщиков возросла доля долговых инструментов.
- В 2020 г. структура активов отдельных страховщиков может измениться в связи с подготовкой к вступлению в силу первой части нововведений, касающихся финансовой устойчивости и платежеспособности страховщиков.

Прибыль страховщиков по итогам 2019 г. увеличилась на 21,2% и достигла 247,4 млрд руб.¹ Рентабельность капитала составила 33,0% (+1,8 п.п. за год). Рост прибыли, произошедший несмотря на увеличение убыточности, объясняется увеличением доходов страховщиков от инвестиционной деятельности.

Увеличению прибыли от инвестиционной деятельности способствовал наблюдавшийся рост облигационного рынка на фоне наращивания страховщиками позиций в долговых инструментах.

Доля корпоративных облигаций выросла на 4,8 п.п. за год, до 25,2% активов страховщиков, доли депозитов и денежных средств снизились на 2,3 и 0,7 п.п., до 19,2 и 3,1% соответственно. Доля государственных облигаций в активах страховщиков сократилась на 0,7 п.п., до 19,1%.

Высокая доля вложений в облигации на фоне роста облигационного рынка способствовала увеличению инвестиционных доходов страховщиков. За 2019 г. индекс полной доходности² государственных ценных бумаг RGBITR³ вырос на 20% (+2,1% годом ранее), индекс полной доходности корпоративных облигаций RUCBITR⁴ – на 14,3% (+4,4% годом ранее).

В январе 2020 г. Банк России утвердил положение⁵, которое внедряет новые подходы к определению финансовой устойчивости и платежеспособности страховщиков, к расчету собственных средств (капитала) и учитывает риск изменения стоимости активов и обязательств при определении достаточности капитала.

Предполагается, что новые нормы будут вводиться в действие поэтапно. С 1 июля 2021 г. вступят в силу требования по расчету величины собственных средств, а в расчете нормативного соотношения будут учитываться нормативный размер маржи платежеспособности и оценка влияния концентрационного риска. В 2020 г. структура активов отдельных страховщиков может измениться в связи с подготовкой к вступлению в силу первой части нововведений. При этом существенного изменения доли облигаций в активах страховщиков не ожидается, так как они в основном имеют высокие кредитные рейтинги.

Капитал страховых организаций на конец декабря 2019 г. был равен 810,3 млрд руб., что на 19,6% выше значения на аналогичную дату предыдущего года. При этом уставный капитал страховых организаций за тот же период увеличился на 9,4%, что связано с поэтапным увеличением требований к минимальному уставному капиталу страховых компаний. С 1 января 2020 г. страховые компании⁶ должны обладать уставным капиталом не менее 180 млн руб. (по-

¹ Указана прибыль до налогообложения.

² Отражает изменение стоимости облигаций и накопленного купонного дохода при условии реинвестирования купонных выплат.

³ www.moex.com/ru/index/RGBITR/archive/#/from=2016-09-30&till=2019-02-13&sort=TRADEDATE&order=desc.

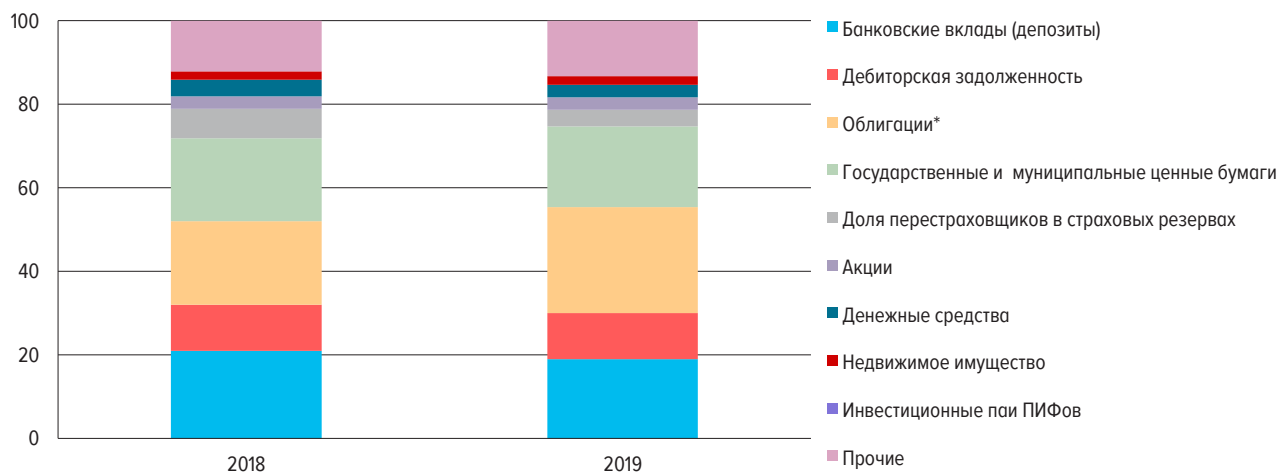
⁴ www.moex.com/ru/index/RUCBITR/archive/#/from=2018-06-29&till=2018-12-29&sort=TRADEDATE&order=desc.

⁵ Положение Банка России от 10.01.2020 № 710-П «Об отдельных требованиях к финансовой устойчивости и платежеспособности страховщиков» (находится на регистрации в Минюсте России).

⁶ Действовавшие на рынке до 31 июля 2019 года.

СТРУКТУРА АКТИВОВ СТРАХОВЩИКОВ
(%)

Рис. 11



*За исключением государственных и муниципальных ценных бумаг, облигаций с ипотечным покрытием, облигаций ипотечных агентств и жилищных сертификатов.
Источник: Банк России.

вышение на 60 млн руб.). Требования к уставному капиталу страховщиков жизни повысились на 70 млн руб., до 310 млн рублей. Уставный капитал перестраховщиков к началу 2020 г. должен превышать 520 млн руб. (повышение на 60 млн руб.).

Доля топ-20 страховщиков по объему активов увеличилась на 3,3 п.п., до 80,0%. Росту концентрации способствовало сокращение на 21 единицу числа страховых организаций в 2019 году.

Анализ тенденций и перспектив развития сегмента ОСАГО

- Ключевым событием на рынке ОСАГО в 2019 г. стал первый этап индивидуализации тарифа. Авто-владельцы в целом выиграли: за счет роста конкуренции снизилась средняя стоимость полиса. При этом для самих страховщиков коэффициент убыточности вырос, но остался ниже уровня 2015–2017 годов.
- Согласно проведенной Банком России оценке убыточности ОСАГО в региональном разрезе, растет доля регионов, приносящих страховщикам убытки. Комбинированный коэффициент убыточности (ККУ) страховщиков ОСАГО¹ превысил 100%, что говорит о получении ими убытков от страховой деятельности.
- Дальнейшая индивидуализация тарифов в обязательном автостраховании повысит справедливость и стабильность системы ОСАГО в долгосрочной перспективе. Законопослушные водители перестанут доплачивать за тех, кто приносит страховщикам значительные убытки.

Убыточность ОСАГО растет за счет увеличения выплат и снижения премий

В 2019 г. убыточность ОСАГО вновь начала расти. Хотя ККУ остался на уровне ниже 100%², скорректированный показатель убыточности, включающий управленческие расходы пропорционально доле ОСАГО в заработанной страховщиками премии, по итогам 2019 г. превышает этот порог. Рост произошел в первую очередь из-за увеличения выплат с одновременным сокращением полученных премий.

Сокращение взносов в первую очередь было вызвано снижением средней страховой премии в связи с реализацией первого этапа реформы ОСАГО – расширением с 9 января 2019 г.³ тарифного коридора по ОСАГО для физических лиц на 20% в обе стороны и уточнением отдельных коэффициентов⁴, а также с конкуренцией страховщиков.

Увеличение выплат связано с ростом средней выплаты, вызванным увеличением доли выплат за причинение вреда жизни и здоровью потерпевших (+2,3 п.п. за год, до 6,4%), – лимит выплат по таким рискам выше, чем по риску причинения вреда имуществу.

Корректирующее влияние на показатель могло оказать начало работы финансового омбудсмена с 1 июня 2019 г.⁵, а также практика натурального возмещения⁶. Эти меры, с одной стороны, способствуют снижению выплат недобросовестным посредникам, а с другой стороны, могут отчасти объяснять увеличение средней выплаты в сегменте за счет повышения качества взаимодействия страховщиков с клиентами при урегулировании убытков. При этом доля выплат по решению суда в совокупных выплатах по ОСАГО за год сократилась в два раза, до 3,3%, а количество жалоб, касающихся тематики ОСАГО, снизилось на 36,7%.

Число убыточных регионов увеличилось

Ситуация с убыточностью на региональных рынках ОСАГО ухудшилась. Так, по итогам 2019 г. коэффициент выплат по ОСАГО увеличился в 80% субъектах Российской Федерации. Банк России провел анализ убыточности ОСАГО в региональном разрезе⁷. Согласно полученным оценкам, число убыточных для страховщиков регионов по ОСАГО растет: ККУ⁸ по обязательному автострахованию по ито-

¹ Более половины портфелей которых приходится на ОСАГО.

² На уровне 94,5%.

³ Указание Банка России от 04.12.2018 № 5000-У «О предельных размерах базовых ставок страховых тарифов (их минимальных и максимальных значений, выраженных в рублях), коэффициентах страховых тарифов, требованиях к структуре страховых тарифов, а также порядке их применения страховщиками при определении страховой премии по договору обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств».

⁴ Коэффициент возраста и стажа насчитывает теперь 58 категорий (вместо четырех). С 1 апреля 2019 г. вступили в силу изменения, касающиеся коэффициента безаварийной езды (бонус-малус), который назначается водителям ежегодно с этой даты и остается неизменным в течение года.

⁵ Федеральный закон от 04.06.2018 № 123-ФЗ «Об уполномоченном по правам потребителей финансовых услуг».

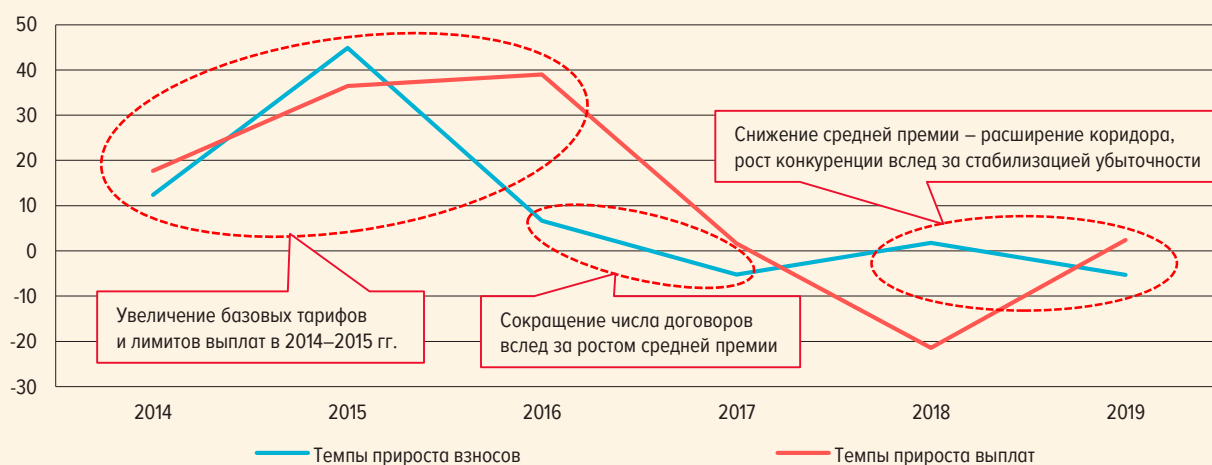
⁶ Указание Банка России от 14.12.2018 № 5011-У «О порядке принятия Банком России решения об ограничении осуществления страховщиком страхового возмещения путем организации и (или) оплаты восстановительного ремонта поврежденного транспортного средства».

⁷ Оценка региональных значений заработанной премии была произведена пропорционально доле региона во взносах по ОСАГО, оценка региональных значений состоявшихся убытков – пропорционально доле региона в выплатах по ОСАГО. Значения расходов по ведению страховых операций, отчислений от страховых премий, прочих доходов и расходов оценивались пропорционально доле региона во взносах по ОСАГО.

⁸ Без учета управленческих расходов.

ДИНАМИКА ТЕМПОВ ПРИРОСТА ВЗНОСОВ И ВЫПЛАТ ПО ОСАГО

Рис. 1

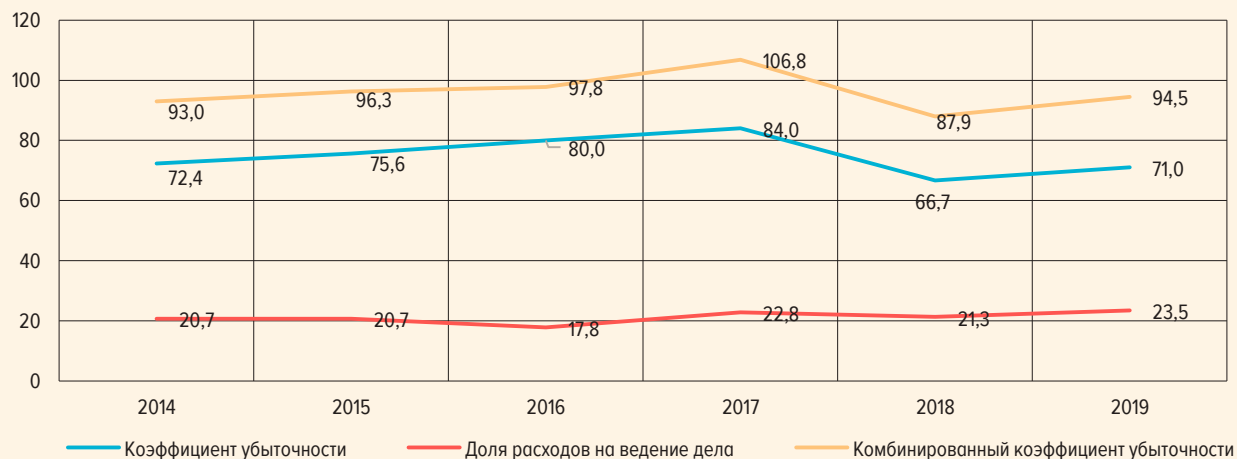


Источник: Банк России.

ДИНАМИКА КОЭФФИЦИЕНТОВ УБЫТОЧНОСТИ И РАСХОДОВ ПО ОСАГО

Рис. 2

(%)

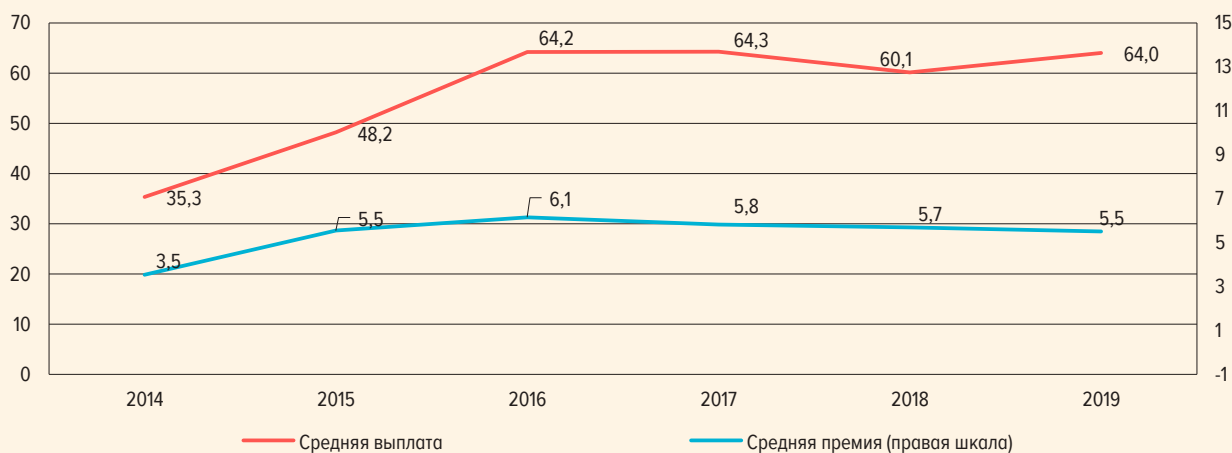


Источник: Банк России.

ДИНАМИКА СРЕДНЕЙ ВЫПЛАТЫ И СРЕДНЕЙ ПРЕМИИ ПО ОСАГО

Рис. 3

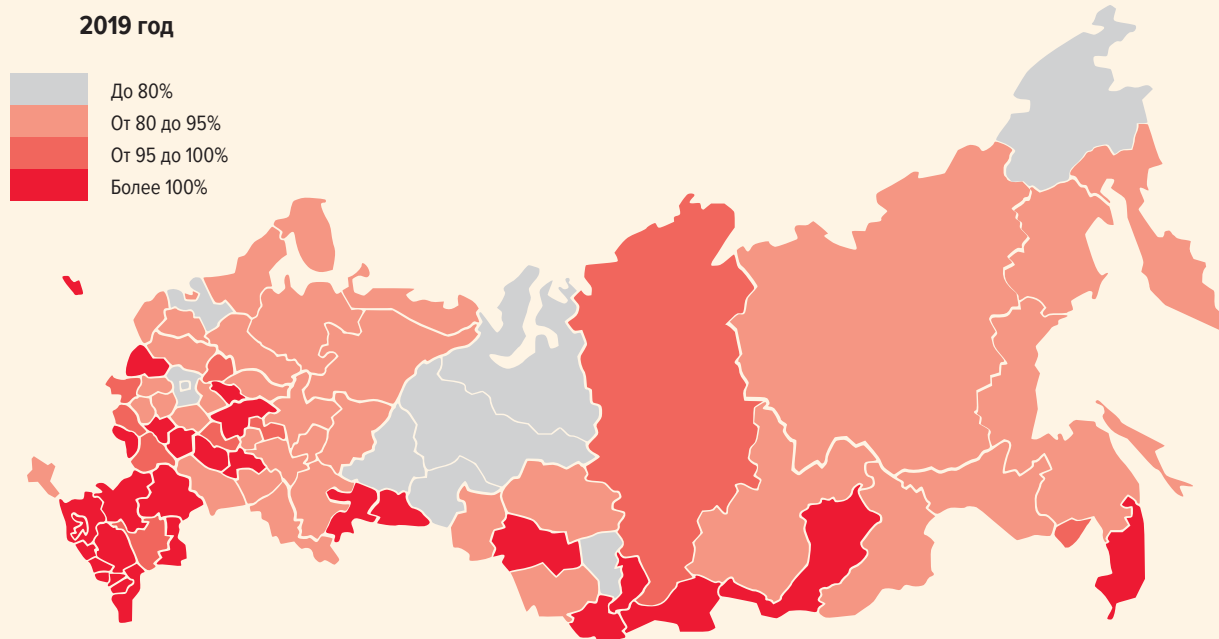
(%)



Источник: Банк России.

ЦВЕТОВАЯ СХЕМА РЕГИОНОВ РФ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ УРОВНЯ ККУ ПО ОСАГО (%)

Рис. 4



Источник: Банк России.

гам 2019 г. превысило 100%-ный уровень в 34 регионах (в предыдущем году – в 23 регионах). При этом средние территориальные коэффициенты в этих регионах ниже среднего значения по стране. ККУ компаний с высокой долей взносов ОСАГО, полученных в этих регионах⁹, увеличился и превысил 105% – их страховая деятельность была убыточной.

Повышение персонализации тарифов в обязательном автостраховании позволит страховщикам эффективнее управлять страховым риском и повышать экономическую обоснованность предлагаемых ставок для каждого автолюбителя. При этом за счет возможности учета в стоимости ОСАГО персонального риск-профиля страхователя и его изменений гибкость системы вырастет, страховщики смогут более оперативно управлять своей убыточностью. В таких условиях рынок ОСАГО будет стабильным на долгосрочном горизонте. Водители, не попадающие в ДТП по своей вине, перестанут доплачивать за тех, кто приносит страховщикам значительные убытки.

Рентабельность страховщиков ОСАГО ниже среднерыночной, платежеспособность остается высокой

Убыточность страховщиков ОСАГО стабильно выше среднего показателя по рынку. ККУ страховщиков, более половины портфелей которых приходится на ОСАГО, за год увеличился и превышает 100%. При этом наблюдается усиление положительной зависимости убыточности компании от доли ОСАГО в портфеле. О снижении финансовой эффективности деятельности страховщиков ОСАГО свидетельствует и сокращение рентабельности собственных средств, которая для большинства групп этих страховщиков близка к 0% по итогам 2019 г. и находится на значительно более низком уровне, чем среднерыночный показатель (33%).

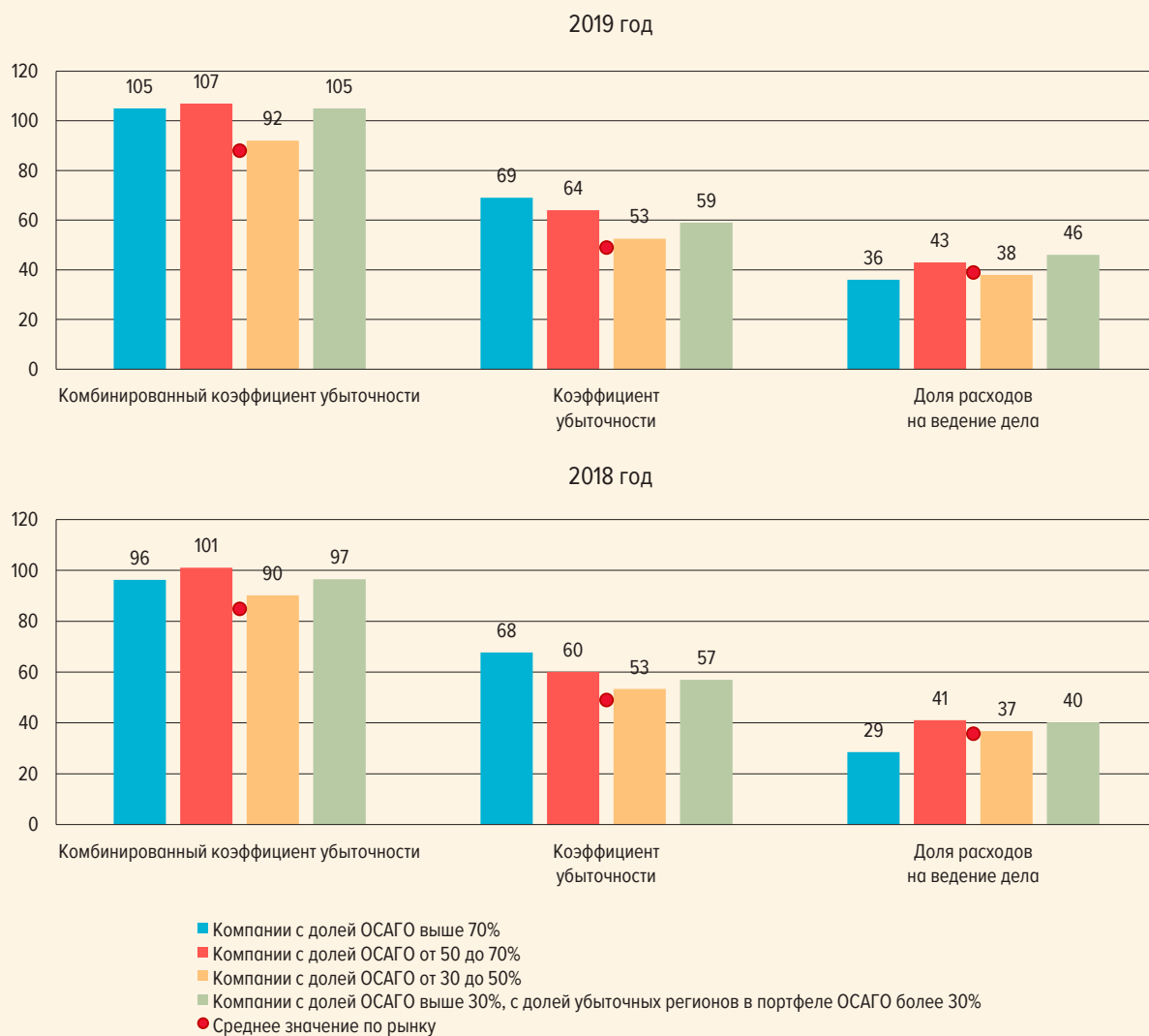
Сохранение текущих тенденций на рынке ОСАГО может ослабить финансовое положение страховщиков ОСАГО. При сохранении темпов прироста взносов и выплат на уровне 2019 г. ККУ по ОСАГО, посчитанный даже без учета управленческих расходов, вероятно приблизится к 100% в 2020 году.

Вместе с тем финансовая устойчивость и платежеспособность страховщиков ОСАГО находится на высоком уровне. Так, отклонение фактического размера маржи платежеспособности от нормативного для компаний с долей ОСАГО в портфеле более 50% превысило 60% на конец 2019 года. Однако значение показателя сокращается, что говорит о снижении запаса капитала таких страховщиков, свободных от страховых обязательств. При сохранении текущей динамики финансовых показателей деятельности страховщиков ОСАГО показатели их платежеспособности продолжат снижаться.

⁹ Компании с долей ОСАГО выше 30%, с долей убыточных регионов в портфеле ОСАГО более 30%.

ДИНАМИКА КОЭФФИЦИЕНТОВ УБЫТОЧНОСТИ И РАСХОДОВ ПО ОСАГО
(%)

Рис. 5



Источник: Банк России.

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
Количество субъектов страхового дела (деятельность которых подлежит лицензированию)	ед.	275	271	268	264	255	-7,3%
Количество страховых организаций	ед.	199	193	188	185	178	-10,6%
Количество страховых брокеров	ед.	64	66	68	67	66	3,1%
Количество обществ взаимного страхования	ед.	12	12	12	12	11	-8,3%
Количество заключенных договоров страхования (здесь и далее – показатели страховщиков), в том числе:	ед.	202 556 322	43 507 166	99 264 916	150 839 701	207 807 060	2,6%
по страхованию жизни, из него:	ед.	6 003 845	1 136 304	2 399 410	3 712 652	5 206 402	-13,3%
по инвестиционному страхованию жизни	ед.	X	X	177 499	255 022	372 200	X
по страхованию жизни заемщика	ед.	2 607 499	854 189	1 822 480	2 810 710	3 930 867	50,8%
по пенсионному страхованию	ед.	6 951	814	2 094	3 493	6 388	-8,1%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	57 633 509	11 642 737	26 871 224	40 252 592	55 095 874	-4,4%
по ДМС	ед.	12 317 853	3 202 107	9 411 611	13 975 836	17 063 480	38,5%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	4 731 289	951 686	2 229 859	3 413 369	4 860 355	2,7%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	ед.	729 707	110 306	198 787	313 282	440 812	-39,6%
по ОСАГО	ед.	39 704 379	8 091 138	18 936 130	28 539 062	39 475 010	-0,6%
Количество заключенных договоров страхования с физическими лицами, в том числе:	ед.	181 375 050	38 863 595	88 843 920	134 880 969	185 558 218	2,3%
по инвестиционному страхованию жизни	ед.	X	X	X	X	X	X
по пенсионному страхованию	ед.	6 926	814	2 085	3 478	6 370	-8,0%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	52 901 142	10 619 744	24 708 688	37 135 657	50 933 543	-3,7%
по ДМС	ед.	10 373 366	2 652 652	8 145 929	11 969 922	14 329 462	38,1%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	3 873 438	809 509	1 842 742	2 801 995	3 948 516	1,9%
по ОСАГО	ед.	35 681 928	7 247 513	17 024 361	25 593 761	35 259 400	-1,2%
Количество заключенных договоров страхования с индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами, в том числе:	ед.	21 181 272	4 643 571	10 420 939	15 958 732	22 248 842	5,0%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	4 732 367	1 022 993	2 162 536	3 116 935	4 162 331	-12,0%
по ДМС	ед.	1 944 487	549 455	1 265 682	2 005 914	2 734 018	40,6%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	857 851	142 177	387 117	611 374	911 839	6,3%
по ОСАГО	ед.	4 022 451	843 625	1 911 711	2 945 301	4 215 610	4,8%
Количество заключенных договоров страхования (за квартал), в том числе:	ед.	51 978 879	43 507 166	55 757 750	51 574 785	56 967 359	9,6%
по страхованию жизни, в том числе:	ед.	1 576 683	1 136 304	1 263 106	1 313 242	1 493 750	-5,3%
по инвестиционному страхованию жизни	ед.	X	X	X	77 523	117 178	X
по страхованию жизни заемщика	ед.	790 257	854 189	968 291	988 230	1 120 157	41,7%
по пенсионному страхованию	ед.	2 786	814	1 280	1 399	2 895	3,9%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	14 481 892	11 642 737	15 228 487	13 381 368	14 843 282	2,5%
по ДМС	ед.	2 375 573	3 202 107	6 209 504	4 564 225	3 087 644	30,0%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	1 303 583	951 686	1 278 173	1 183 510	1 446 986	11,0%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	ед.	373 875	110 306	88 481	114 495	127 530	-65,9%
по ОСАГО	ед.	10 627 148	8 091 138	10 844 992	9 602 932	10 935 948	2,9%
Количество заключенных договоров страхования с физическими лицами (за квартал), в том числе:	ед.	46 087 984	38 863 595	49 980 325	46 037 049	50 677 249	10,0%
по инвестиционному страхованию жизни	ед.	X	X	X	X	X	X
по пенсионному страхованию	ед.	2 767	814	1 271	1 393	2 892	4,5%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	13 359 538	10 619 744	14 088 944	12 426 969	13 797 886	3,3%
по ДМС	ед.	1 872 651	2 652 652	5 493 277	3 823 993	2 359 540	26,0%

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	1 073 363	809 509	1 033 233	959 253	1 146 521	6,8%
по ОСАГО	ед.	9 451 764	7 247 513	9 776 848	8 569 400	9 665 639	2,3%
Количество заключенных договоров страхования с индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами (за квартал), в том числе:	ед.	5 890 895	4 643 571	5 777 368	5 537 793	6 290 110	6,8%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	1 122 354	1 022 993	1 139 543	954 399	1 045 396	-6,9%
по ДМС	ед.	502 922	549 455	716 227	740 232	728 104	44,8%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	230 220	142 177	244 940	224 257	300 465	30,5%
по ОСАГО	ед.	1 175 384	843 625	1 068 086	1 033 590	1 270 309	8,1%
Концентрация top-5 по активам	%	42,1	44,5	45,1	45,4	44,6	2,5
top-10 по активам	%	62,5	64,4	64,7	64,8	65,3	2,8
top-20 по активам	%	76,7	78,7	79,1	79,4	80,0	3,3
top-50 по активам	%	90,8	91,4	92,1	92,5	93,0	2,2
top-100 по активам	%	97,2	97,5	97,7	97,9	98,1	0,9
top-5 по капиталу	%	51,8	51,6	51,8	52,4	54,4	2,6
top-10 по капиталу	%	69,7	69,7	70,4	71,5	71,5	1,8
top-20 по капиталу	%	77,5	77,6	78,3	79,2	79,7	2,2
top-50 по капиталу	%	88,5	89,0	89,8	90,6	90,9	2,3
top-100 по капиталу	%	95,9	96,1	96,7	97,2	97,2	1,3
top-5 по премиям	%	44,6	52,7	48,2	46,3	44,4	-0,2
top-10 по премиям	%	65,4	71,8	69,7	68,8	67,9	2,6
top-20 по премиям	%	80,6	83,8	82,7	82,7	82,6	2,1
top-50 по премиям	%	93,7	95,0	94,8	95,1	95,5	1,7
top-100 по премиям	%	99,0	99,4	99,3	99,4	99,6	0,6
top-5 по выплатам	%	52,8	44,8	46,3	47,3	47,3	-5,4
top-10 по выплатам	%	70,0	66,6	67,8	69,4	69,9	-0,1
top-20 по выплатам	%	84,6	84,6	85,0	85,9	85,6	1,0
top-50 по выплатам	%	95,2	96,1	96,4	96,7	96,7	1,6
top-100 по выплатам	%	99,4	99,5	99,6	99,6	99,7	0,3
Коэффициент Херфендаля – Хиршмана (степень концентрации рынка)		550,6	804,7	643,3	613,9	574,4	23,8
Активы	млн руб.	2 918 871,4	3 035 052,6	3 109 339,8	3 224 979,5	3 334 657,4	14,2%
Темпы прироста активов (изменение к аналогичному отчетному периоду прошлого года)	%	20,1	18,0	14,7	15,2	14,2	-5,9
Рентабельность активов	%	7,6	7,5	7,4	7,4	7,9	0,3
Отношение активов к ВВП	%	2,81	2,87	2,90	2,98	3,05	0,2
Капитал	млн руб.	677 274,9	718 321,1	745 840,5	791 060,6	810 337,6	19,6%
Темпы прироста капитала (изменение к аналогичному отчетному периоду прошлого года)	%	11,9	11,7	13,4	16,8	19,6	7,8
Рентабельность капитала	%	31,2	31,4	31,2	30,9	33,0	1,8
Фактический размер маржи платежеспособности	млн руб.	552 386,3	591 853,1	612 972,7	657 694,9	683 607,4	23,8%
Нормативный размер маржи платежеспособности	млн руб.	223 347,8	224 057,7	226 630,6	228 909,4	239 492,1	7,2%
Отклонение фактического размера маржи платежеспособности от нормативного	млн руб.	328 903,9	367 795,4	386 342,1	428 785,5	444 115,3	35,0%
Отклонение фактического размера маржи платежеспособности от нормативного	%	1,47	1,64	1,70	0,02	1,85	0,4
Уставный капитал страховых организаций	млн руб.	200 058,2	205 589,1	203 766,0	200 741,4	218 959,0	9,4%
Сумма участия резидентов – юридических лиц, являющихся дочерними обществами по отношению к иностранным инвесторам	млн руб.	11 589,3	X	X	X	23 291,9	x
Сумма участия нерезидентов – юридических лиц	млн руб.	25 483,4	X	X	X	26 140,8	x
Сумма участия нерезидентов – физических лиц	млн руб.	5,4	X	X	X	8,3	x

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
Доля иностранного участия в уставном капитале	%	18,5	X	X	X	22,6	x
Страховые резервы, в том числе:	млн руб.	1 831 109,0	1 908 550,3	1 948 884,9	2 016 548,8	2 514 282,8	37,3%
резервы по договорам страхования жизни, классифицированным как страховые	млн руб.	884 685,9	927 848,9	983 504,6	1 039 533,5	1 183 428,9	33,8%
страховые резервы по страхованию иному, чем страхование жизни	млн руб.	946 423,1	980 701,5	965 380,3	977 015,3	1 330 853,9	40,6%
резерв незаработанной премии	млн руб.	621 221,8	675 726,9	682 904,3	681 498,1	677 034,3	9,0%
резерв заявленных, но неурегулированных убытков	млн руб.	267 173,9	254 123,8	189 624,2	200 980,6	199 216,8	-25,4%
резерв произошедших, но незаявленных убытков	млн руб.	103 380,6	90 526,8	90 396,8	92 244,4	95 194,8	-7,9%
Темпы прироста страховых резервов (изменение к аналогичному отчетному периоду прошлого года), в том числе:	%	26,4	20,9	16,0	15,7	37,3	10,9
резервы по договорам страхования жизни, классифицированным как страховые	%	51,5	43,4	33,7	28,9	33,8	-17,7
страховые резервы по страхованию иному, чем страхование жизни	%	9,5	5,3	2,2	4,4	40,6	31,3
Прочие обязательства	млн руб.	410 487,6	408 181,2	414 614,3	417 370,1	10 037,0	-97,6%
займы и прочие привлеченные средства	млн руб.	17 113,1	31 326,8	48 531,7	47 700,5	38 248,7	123,5%
Долговая нагрузка страховщиков (отношение займов и прочих привлеченных средств к капиталу)	%	2,5	4,4	6,5	6,0	0,0	-2,5
Запас капитала для выполнения обязательств по основному виду деятельности (страховые резервы)	%	37,0	37,6	38,3	39,2	32,2	-4,8
Отношение капитала к общей сумме пассивов	%	23,2	23,7	24,0	24,5	24,3	1,2
Прибыль до налогообложения	млн руб.	204 130,6	60 026,6	123 037,6	187 767,9	247 444,0	21,2%
Прибыль после налогообложения	млн руб.	164 916,2	47 501,1	98 399,8	150 419,5	207 350,3	25,7%
Структура активов:	млн руб.	2 918 871,4	3 035 052,6	3 109 339,8	3 224 979,5	3 334 657,4	14,2%
Облигации (кроме облигаций с ипотечным покрытием и жилищных сертификатов)	млн руб.	597 117,5	667 310,9	715 629,2	788 621,1	841 037,6	40,8%
Депозиты	млн руб.	626 909,6	611 964,1	606 158,1	625 286,2	640 251,8	2,1%
Государственные и муниципальные ценные бумаги, в том числе:	млн руб.	580 102,7	594 596,7	587 314,7	623 023,1	638 202,0	10,0%
государственные ценные бумаги РФ	млн руб.	549 318,3	561 411,6	549 862,3	584 200,0	591 121,0	7,6%
государственные ценные бумаги субъектов РФ и муниципальные ценные бумаги	млн руб.	30 784,4	33 185,1	37 452,4	38 823,0	47 081,1	52,9%
Дебиторская задолженность, в том числе:	млн руб.	328 862,0	347 496,1	364 755,8	344 641,1	356 336,4	8,4%
по операциям страхования, сострахования	млн руб.	123 748,6	180 359,6	171 971,7	154 728,2	129 045,4	4,3%
по операциям в сфере обязательного медицинского страхования	млн руб.	112 010,4	72 901,0	88 011,3	87 154,4	127 683,8	14,0%
по операциям перестрахования	млн руб.	32 304,6	34 076,6	36 318,6	31 133,4	32 531,9	0,7%
по налогам и сборам (включая авансовые платежи и переплату по ним)	млн руб.	13 445,0	10 930,8	12 017,7	13 654,1	15 992,9	19,0%
страховщиков по прямому возмещению убытков	млн руб.	9 407,3	10 501,4	8 395,8	8 823,8	10 188,4	8,3%
по причитающемуся к получению (начисленному) процентному (купонному, дисконтному и другому) доходу	млн руб.	554,8	571,0	956,5	854,5	409,6	-26,2%
по договорам, не содержащим значительного страхового риска	млн руб.	69,5	97,4	68,7	62,1	66,8	-4,0%
прочее	млн руб.	37 321,6	38 058,5	47 015,5	48 230,7	40 417,6	8,3%
Доля перестраховщиков в страховых резервах, в том числе:	млн руб.	194 018,8	193 157,3	132 843,4	224 487,7	127 123,7	-34,5%
по страхованию иному, чем страхование жизни, сформированных в соответствии с регуляторными требованиями	млн руб.	193 107,9	192 253,8	131 915,7	136 989,6	125 974,3	-34,8%
по страхованию жизни, сформированных в соответствии с регуляторными требованиями	млн руб.	910,8	903,5	927,7	136 016,0	1 149,4	26,2%
Отложенные аквизиционные расходы	млн руб.	175 020,8	189 161,3	207 176,6	973,6	245 605,6	40,3%
Денежные средства, в том числе:	млн руб.	109 762,0	112 445,8	114 024,8	100 492,2	102 791,6	-6,4%
в валюте РФ на счетах в кредитных организациях	млн руб.	83 836,2	83 068,6	84 563,4	77 702,2	73 682,7	-12,1%
в иностранной валюте на счетах в кредитных организациях	млн руб.	25 271,8	28 640,6	28 694,6	21 875,2	27 890,2	10,4%
денежная наличность в кассе	млн руб.	491,2	561,7	532,7	539,4	571,8	16,4%
прочие денежные средства	млн руб.	162,8	174,9	234,0	375,3	646,8	297,3%

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
Акции	млн руб.	88 427,5	88 465,9	89 231,0	86 526,3	105 678,1	19,5%
Недвижимое имущество	млн руб.	70 839,4	70 815,8	69 697,7	68 697,7	64 682,3	-8,7%
Инвестиционные паи ПИФов, в том числе:	млн руб.	7 711,9	7 344,6	7 319,8	7 354,1	6 816,9	-11,6%
закрытых	млн руб.	4 720,7	4 329,6	4 322,9	4 255,2	3 431,9	-27,3%
Векселя	млн руб.	1 039,9	441,9	391,4	181,9	26,9	-97,4%
Прочие активы	млн руб.	139 059,4	151 852,3	214 797,5	218 678,6	206 104,2	48,2%
Доля отложенных аквизиционных расходов в общем объеме активов	%	6,0	6,2	6,7	7,0	7,4	1,4
Доля вложений в банковский сектор (наиболее ликвидные активы банковского сектора)	%	25,2	23,8	23,1	22,5	22,3	-2,9
Страховые премии*, в том числе:	млн руб.	1 479 501,1	378 595,4	739 250,3	1 101 338,4	1 480 190,2	0,0%
по добровольному страхованию, в том числе:	млн руб.	1 227 472,7	321 967,0	618 479,2	925 793,4	1 243 499,5	1,3%
по страхованию жизни, из них:	млн руб.	452 399,9	85 238,4	183 698,9	288 007,7	409 348,0	-9,5%
по инвестиционному страхованию жизни	млн руб.	X	X	86 515,7	140 999,3	197 602,5	X
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	59 197,1	19 050,9	42 499,0	66 209,8	91 799,3	55,1%
по пенсионному страхованию	млн руб.	1 559,8	334,5	687,8	1 704,0	2 120,8	36,0%
по страхованию иному, чем страхование жизни, в том числе:	млн руб.	775 072,9	236 728,6	434 780,3	637 785,7	834 151,5	7,6%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	169 520,9	42 376,9	90 491,4	137 676,1	187 371,5	10,5%
по ДМС	млн руб.	151 842,8	77 878,2	115 606,3	150 418,1	180 756,2	19,0%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	168 691,8	35 961,2	78 276,6	121 506,4	170 492,1	1,1%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	106 058,5	21 595,1	48 469,7	74 956,5	106 880,6	0,8%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	88 523,7	33 527,9	56 957,9	84 873,8	103 328,5	16,7%
по обязательному страхованию, в том числе:	млн руб.	250 932,8	56 154,0	119 962,5	174 656,6	235 188,3	-6,3%
по ОСАГО, в том числе:	млн руб.	225 965,1	45 118,4	101 588,4	153 986,9	213 939,1	-5,3%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	194 759,5	39 052,7	88 678,5	134 536,9	187 218,5	-3,9%
Темпы прироста страховых премий (изменение к аналогичному отчетному периоду прошлого года), в том числе	%	15,7	0,3	1,0	0,7	0,0	-15,6
по добровольному страхованию, в том числе:	%	19,0	2,6	1,8	1,7	1,3	-17,7
по страхованию жизни	%	36,5	-7,6	-10,7	-11,4	-9,5	-46,0
по страхованию от несчастных случаев и болезней	%	39,8	34,1	29,1	20,5	10,5	-29,3
по ДМС	%	8,5	7,4	11,1	15,8	19,0	10,6
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	%	3,8	-2,0	-2,3	0,0	1,1	-2,7
по страхованию прочего имущества юридических лиц	%	-7,8	-2,2	6,5	10,5	16,7	24,5
по обязательному страхованию, в том числе:	%	1,9	-10,7	-2,7	-4,1	-6,3	-8,2
по ОСАГО	%	1,8	-2,0	-5,3	-6,7	-5,3	-7,1
Страховые премии (за квартал), в том числе:	млн руб.	385 665,0	378 595,4	360 654,9	362 088,2	378 851,8	-1,8%
по добровольному страхованию (за квартал), в том числе:	млн руб.	317 154,8	321 967,0	296 512,2	307 314,2	317 706,1	0,2%
по страхованию жизни (за квартал), из них:	млн руб.	127 496,2	85 238,4	98 460,5	104 308,8	121 340,3	-4,8%
по инвестиционному страхованию жизни	млн руб.	X	X	X	54 483,6	56 603,2	X
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	16 469,2	19 050,9	23 448,0	23 710,9	25 589,5	55,4%
по пенсионному страхованию	млн руб.	391,6	334,5	353,2	1 016,2	416,8	6,4%
по страхованию иному, чем страхование жизни (за квартал), в том числе:	млн руб.	189 658,5	236 728,6	198 051,7	203 005,5	196 365,7	3,5%
по страхованию от несчастных случаев и болезней (за квартал)	млн руб.	55 291,0	42 376,9	48 114,4	47 184,7	49 695,4	-10,1%
по ДМС (за квартал)	млн руб.	21 998,1	77 878,2	37 728,1	34 811,8	30 338,2	37,9%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта) (за квартал), в том числе:	млн руб.	47 243,6	35 961,2	42 315,4	43 229,8	48 985,7	3,7%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	28 862,7	21 595,1	26 874,5	26 486,8	31 924,0	10,6%
по страхованию прочего имущества юридических лиц (за квартал)	млн руб.	11 691,6	33 527,9	23 430,0	27 915,8	18 454,7	57,8%

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
по обязательному страхованию (за квартал), в том числе:	млн руб.	68 833,8	56 154,0	63 808,5	54 694,1	60 531,7	-12,1%
по ОСАГО (за квартал), в том числе:	млн руб.	60 887,3	45 118,4	56 470,0	52 398,5	59 952,2	-1,5%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	51 408,5	39 052,7	49 625,9	45 858,4	52 681,5	2,5%
Средняя страховая премия:	тыс. руб.	7,3	8,7	7,4	7,3	7,1	-2,5%
по страхованию жизни, в том числе:	тыс. руб.	75,4	75,0	76,6	77,6	78,6	4,3%
по инвестиционному страхованию жизни	тыс. руб.	X	X	487,4	552,9	530,9	X
по страхованию жизни заемщика	тыс. руб.	22,7	22,3	23,3	23,6	23,4	2,9%
по пенсионному страхованию	тыс. руб.	224,4	411,0	328,4	487,8	332,0	47,9%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	тыс. руб.	2,9	3,6	3,4	3,4	3,4	15,6%
по ДМС	тыс. руб.	12,3	24,3	12,3	10,8	10,6	-14,1%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	тыс. руб.	35,7	37,8	35,1	35,6	35,1	-1,6%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	27,4	26,7	26,3	26,8	27,1	-1,1%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	тыс. руб.	121,3	304,0	286,5	270,9	234,4	93,2%
по ОСАГО, в том числе:	тыс. руб.	5,7	5,6	5,4	5,4	5,4	-4,8%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	5,5	5,4	5,2	5,3	5,3	-2,7%
Средняя страховая премия (за квартал):	тыс. руб.	7,4	8,7	6,5	7,0	6,7	-10,4%
по страхованию жизни (за квартал), в том числе:	тыс. руб.	80,9	75,0	78,0	79,4	81,2	0,5%
по инвестиционному страхованию жизни	тыс. руб.	X	X	X	702,8	483,1	X
по страхованию жизни заемщика	тыс. руб.	20,8	22,3	24,2	24,0	22,8	9,6%
по пенсионному страхованию	тыс. руб.	140,6	411,0	276,0	726,4	144,0	2,4%
по страхованию от несчастных случаев и болезней (за квартал)	тыс. руб.	3,8	3,6	3,2	3,5	3,3	-12,3%
по ДМС (за квартал)	тыс. руб.	9,3	24,3	6,1	7,6	9,8	6,1%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта) (за квартал), в том числе:	тыс. руб.	36,2	37,8	33,1	36,5	33,9	-6,6%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	26,9	26,7	26,0	27,6	27,8	3,5%
по страхованию прочего имущества юридических лиц (за квартал)	тыс. руб.	31,3	304,0	264,8	243,8	144,7	362,7%
по ОСАГО (за квартал), в том числе:	тыс. руб.	5,7	5,6	5,2	5,5	5,5	-4,3%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	5,4	5,4	5,1	5,4	5,5	0,2%
Страховые премии по договорам, переданным в перестрахование, в том числе:	млн руб.	115 492,1	43 559,0	72 125,9	101 273,7	124 409,9	7,7%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	44 135,1	23 815,0	36 450,1	47 151,9	56 649,6	28,4%
по страхованию предпринимательских рисков	млн руб.	8 144,4	4 949,0	7 009,3	9 725,1	11 446,3	40,5%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	млн руб.	15 308,1	2 989,9	4 949,3	7 287,6	9 614,9	-37,2%
по ДМС	млн руб.	4 017,8	1 086,2	2 275,1	6 758,7	3 850,7	-4,2%
по страхованию средств воздушного транспорта	млн руб.	6 831,4	726,5	2 515,0	3 204,5	7 681,8	12,4%
Страховые премии, переданные в перестрахование на территории РФ	млн руб.	27 017,9	9 565,3	18 649,8	25 815,0	32 436,9	20,1%
Страховые премии, переданные в перестрахование за пределы РФ	млн руб.	88 474,1	33 993,7	53 476,1	75 458,7	91 973,0	4,0%
Страховые премии по договорам, переданным в перестрахование (за квартал), в том числе:	млн руб.	20 199,8	43 559,0	28 566,9	29 147,8	23 136,2	14,5%
Страховые премии, переданные в перестрахование на территории РФ	млн руб.	5 410,6	9 565,3	9 084,5	7 165,2	6 621,9	22,4%
Страховые премии, переданные в перестрахование за пределы РФ	млн руб.	14 789,2	33 993,7	19 482,4	21 982,6	16 514,3	11,7%
Степень перестраховочной защиты (доля перестраховщиков в общем объеме страховых премий)	%	7,8	11,5	9,8	9,2	8,4	0,6

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование, в том числе	млн руб.	43 426,6	14 760,3	30 687,6	41 700,5	51 388,8	18,3%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	21 920,9	8 635,1	16 136,0	21 484,3	26 491,2	20,8%
по страхованию гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров	млн руб.	2 372,0	847,1	1 712,1	3 410,9	2 657,2	12,0%
по страхованию средств воздушного транспорта	млн руб.	2 809,5	742,1	2 460,4	2 144,3	4 450,3	58,4%
по страхованию владельцев средств воздушного транспорта	млн руб.	1 567,0	473,2	1 031,8	2 197,9	2 186,3	39,5%
по страхованию гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте	млн руб.	2 552,5	309,5	1 777,1	1 605,4	2 522,3	-1,2%
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование на территории РФ	млн руб.	27 238,0	8 940,6	18 980,7	25 365,1	31 668,1	16,3%
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование из-за пределов РФ	млн руб.	16 188,6	5 819,6	11 706,9	16 335,4	19 720,8	21,8%
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование (за квартал), в том числе	млн руб.	9 948,7	14 760,3	15 927,3	11 012,9	9 688,3	-2,6%
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование на территории РФ	млн руб.	6 225,2	8 940,6	10 040,1	6 384,4	6 303,0	1,2%
Страховые премии по договорам, принятым в перестрахование из-за пределов РФ	млн руб.	3 723,6	5 819,6	5 887,2	4 628,5	3 385,4	-9,1%
Страховые премии на душу населения, в том числе:	тыс. руб.	10,1	X	X	X	10,1	X
страховые премии по страхованию жизни на душу населения	тыс. руб.	3,1	X	X	X	2,8	X
страховые премии по страхованию иному, чем страхование жизни на душу населения	тыс. руб.	5,3	X	X	X	5,7	X
Отношение страховых премий к ВВП, в том числе	%	1,42	1,40	1,39	1,37	1,35	-0,07
по страхованию жизни	%	0,44	0,42	0,40	0,38	0,37	-0,06
по страхованию иному, чем страхование жизни (включая обязательное страхование)	%	0,99	0,98	0,98	0,99	0,98	-0,01
Страховые премии по договорам страхования, заключенным без участия посредников (кроме сети Интернет)	млн руб.	317 712,6	120 528,2	196 855,2	242 181,8	294 896,4	-7,2%
Страховые премии по договорам страхования, заключенным без участия посредников (кроме сети Интернет) (за квартал)	млн руб.	49 822,0	120 528,2	76 326,9	45 326,7	52 714,6	5,8%
Страховые премии по договорам страхования, заключенным посредством сети Интернет, в том числе:	млн руб.	74 651,2	14 787,2	33 352,8	51 050,3	67 840,8	-9,1%
страховые премии по договорам ОСАГО, заключенным посредством сети Интернет	млн руб.	69 233,1	13 281,1	29 818,8	45 165,3	58 976,0	-14,8%
Доля страховых премий по договорам страхования, заключенным посредством сети Интернет в общем объеме страховых премий	%	5,0	3,9	4,5	4,6	4,6	-0,5
Страховые премии по договорам страхования, заключенным посредством сети Интернет (за квартал), в том числе:	млн руб.	19 886,6	14 787,2	18 565,6	17 697,5	16 790,5	-15,6%
страховые премии по договорам ОСАГО, заключенным посредством сети Интернет	млн руб.	18 355,0	13 281,1	16 537,7	15 346,5	13 810,7	-24,8%
Страховые премии по договорам страхования, заключенным при участии посредников, в том числе:	млн руб.	1 084 908,1	242 704,9	508 105,2	807 078,5	1 115 783,9	2,8%
заклученным при участии посредников – кредитных организаций	млн руб.	547 737,1	115 772,5	252 767,3	392 740,0	549 606,0	0,3%
заклученным при участии посредников – физических лиц (в том числе индивидуальных предпринимателей)	млн руб.	276 302,5	61 945,5	124 816,7	199 697,1	266 155,9	-3,7%
заклученным при участии посредников – других юридических лиц	млн руб.	76 070,2	21 049,1	40 920,5	65 203,3	108 893,1	43,1%
заклученным при участии посредников – организаций, осуществляющих деятельность по торговле транспортными средствами	млн руб.	61 776,4	13 174,3	28 706,7	45 500,9	63 022,9	2,0%
заклученным при участии посредников – страховых брокеров	млн руб.	44 258,6	10 057,8	23 535,5	33 455,7	43 341,5	-2,1%

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
Страховые премии по договорам страхования, заключенным при участии посредников (за квартал), в том числе:	млн руб.	315 914,8	242 704,9	265 400,3	298 973,2	308 705,4	-2,3%
заключенным при участии посредников – кредитных организаций	млн руб.	176 502,0	115 772,5	136 994,8	139 972,7	156 866,0	-11,1%
заключенным при участии посредников – физических лиц (в том числе индивидуальных предпринимателей)	млн руб.	77 142,3	61 945,5	62 871,2	74 880,4	66 458,8	-13,8%
заключенным при участии посредников – других юридических лиц	млн руб.	12 889,3	21 049,1	19 871,4	24 282,8	43 689,8	239,0%
заключенным при участии посредников – организаций, осуществляющих деятельность по торговле транспортными средствами	млн руб.	16 170,1	13 174,3	15 532,3	16 794,2	17 522,1	8,4%
заключенным при участии посредников – страховых брокеров	млн руб.	11 530,7	10 057,8	13 477,7	9 920,2	9 885,7	-14,3%
Вознаграждения посредникам – всего, в том числе:	млн руб.	277 920,5	71 714,2	153 846,0	241 410,5	327 013,7	17,7%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	77 210,5	17 066,6	36 891,3	57 383,9	80 231,2	3,9%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	24 920,7	9 918,3	22 157,4	34 405,3	47 375,7	90,1%
по пенсионному страхованию	млн руб.	64,9	18,3	35,5	52,9	77,0	18,6%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	77 495,2	25 307,5	53 213,5	84 156,6	110 104,5	42,1%
по ДМС	млн руб.	10 234,9	3 456,4	8 169,1	12 998,1	17 578,6	71,8%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	37 015,1	8 291,4	18 301,7	29 720,1	41 368,5	11,8%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	8 445,5	2 440,2	4 358,3	7 000,5	8 737,4	3,5%
по ОСАГО	млн руб.	10 630,2	2 120,5	4 837,9	7 455,8	10 606,0	-0,2%
Вознаграждения посредникам – кредитным организациям, в том числе:	млн руб.	150 568,3	45 318,6	96 856,1	150 529,8	201 364,9	33,7%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	68 190,4	15 235,1	32 874,5	50 899,0	70 386,7	3,2%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	20 142,8	8 748,8	19 557,7	30 119,9	41 121,1	104,1%
по пенсионному страхованию	млн руб.	2,2	1,7	2,2	1,3	1,4	-36,0%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	55 020,4	21 899,4	46 006,5	72 103,0	92 682,5	68,5%
по ДМС	млн руб.	2 619,8	1 202,6	3 374,3	6 065,8	8 849,2	237,8%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	1 789,3	342,3	718,6	1 206,6	1 829,0	2,2%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	423,5	98,0	167,3	391,5	547,0	29,2%
по ОСАГО	млн руб.	11,9	2,5	5,6	8,6	11,9	-0,4%
вознаграждения посредникам – физическим лицам (в том числе индивидуальным предпринимателям)	млн руб.	58 172,0	11 609,0	24 928,5	38 107,7	53 233,5	-8,5%
вознаграждения посредникам – другим юридическим лицам	млн руб.	28 805,6	5 629,4	11 971,7	20 090,1	27 676,5	-3,9%
вознаграждения посредникам – организациям, осуществляющим деятельность по торговле транспортными средствами	млн руб.	17 361,9	4 060,3	9 648,7	15 584,9	20 763,1	19,6%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	2 173,9	592,1	1 359,0	2 086,6	3 146,5	44,7%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	2 152,2	588,7	1 352,5	2 075,3	3 133,8	45,6%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	2 888,1	656,1	1 291,8	2 131,5	2 995,9	3,7%
по ДМС	млн руб.	56,1	11,6	20,5	31,5	43,2	-23,0%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	8 618,7	1 857,3	4 485,4	7 204,8	10 276,0	19,2%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	18,3	4,2	9,7	14,9	19,4	5,9%
по ОСАГО	млн руб.	902,0	188,0	409,5	645,2	947,3	5,0%
вознаграждения посредникам – страховым брокерам	млн руб.	5 847,1	1 208,3	2 700,5	4 920,0	6 714,9	14,8%
Вознаграждения посредникам – всего (за квартал), в том числе:	млн руб.	98 817,8	71 714,2	82 131,8	87 564,5	85 603,2	-13,4%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	22 288,6	17 066,6	19 824,8	20 492,5	22 847,3	2,5%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	7 169,3	9 918,3	12 239,1	12 247,8	12 970,4	80,9%
по пенсионному страхованию	млн руб.	20,1	18,3	17,2	17,4	24,1	19,9%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	38 349,7	25 307,5	27 906,0	30 943,1	25 947,9	-32,3%

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
по ДМС	млн руб.	2 507,7	3 456,4	4 712,7	4 829,0	4 580,5	82,7%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	11 118,4	8 291,4	10 010,4	11 418,3	11 648,4	4,8%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	1 800,4	2 440,2	1 918,1	2 642,1	1 736,9	-3,5%
по ОСАГО	млн руб.	3 163,2	2 120,5	2 717,4	2 617,9	3 150,2	-0,4%
вознаграждения посредникам – кредитным организациям	млн руб.	66 142,6	45 318,6	51 537,5	53 673,7	50 835,1	-23,1%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	19 725,4	15 235,1	17 639,4	18 024,5	19 487,7	-1,2%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	5 910,8	8 748,8	10 808,9	10 562,2	11 001,2	86,1%
по пенсионному страхованию	млн руб.	0,2	1,7	0,5	-0,9	0,1	-52,7%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	33 617,3	21 899,4	24 107,1	26 096,5	20 579,5	-38,8%
по ДМС	млн руб.	946,6	1 202,6	2 171,7	2 691,6	2 783,4	194,0%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	706,4	342,3	376,4	487,9	622,5	-11,9%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	154,7	98,0	69,3	224,2	155,5	
по ОСАГО	млн руб.	4,1	2,5	3,1	2,9	3,3	-18,7%
вознаграждения посредникам – физическим лицам (в том числе индивидуальным предпринимателям)	млн руб.	16 441,2	11 609,0	13 319,5	13 179,2	15 125,7	-8,0%
вознаграждения посредникам – другим юридическим лицам	млн руб.	3 768,1	5 629,4	6 342,3	8 118,4	7 586,4	101,3%
вознаграждения посредникам – организациям, осуществляющим деятельность по торговле транспортными средствами	млн руб.	5 246,8	4 060,3	5 588,4	5 936,2	5 178,2	-1,3%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	876,2	592,1	766,9	727,6	1 059,9	21,0%
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	867,8	588,7	763,8	722,8	1 058,5	22,0%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	814,9	656,1	635,7	839,7	864,3	6,1%
по ДМС	млн руб.	33,9	11,6	8,9	11,0	11,7	-65,5%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе:	млн руб.	2 663,0	1 857,3	2 628,1	2 719,5	3 071,1	15,3%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	9,7	4,2	5,5	5,2	4,4	-54,1%
по ОСАГО	млн руб.	263,0	188,0	221,5	235,7	302,0	14,9%
вознаграждения посредникам – страховым брокерам	млн руб.	1 747,5	1 208,3	1 492,1	2 219,6	1 794,9	2,7%
Выплаты по договорам страхования,** в том числе:	млн руб.	522 468,0	139 216,1	285 594,0	433 540,6	609 608,4	16,7%
по добровольному страхованию, в том числе:	млн руб.	371 381,1	99 798,3	206 476,6	318 930,2	452 298,1	21,8%
по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	67 070,5	24 077,1	51 458,0	88 399,0	133 420,5	98,9%
страховые выплаты по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	50 025,6	19 670,3	41 108,4	70 864,6	106 568,6	113,0%
по инвестиционному страхованию жизни	млн руб.	X	X	34 724,4	62 816,0	57 105,2	X
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	5 239,0	1 501,5	3 215,0	5 164,2	7 283,1	39,0%
по пенсионному страхованию	млн руб.	535,0	142,1	290,7	420,2	583,4	9,0%
по страхованию иному, чем страхование жизни, в том числе	млн руб.	304 310,6	75 721,2	155 018,6	230 531,1	318 877,6	4,8%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	млн руб.	16 404,0	4 036,9	8 672,4	12 756,4	17 306,4	5,5%
по ДМС, в том числе	млн руб.	111 930,6	27 559,9	58 213,7	91 319,7	126 542,9	13,1%
страховые выплаты по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	9 146,0	1 816,3	3 998,9	7 418,8	10 578,9	15,7%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе	млн руб.	83 254,2	21 396,5	46 021,1	70 610,8	97 173,9	16,7%
страховые выплаты по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	54 224,3	13 942,0	29 222,4	44 800,6	61 697,5	13,8%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	млн руб.	49 322,2	7 587,3	17 543,0	22 171,4	28 892,0	-41,4%
по обязательному страхованию, в том числе	млн руб.	151 807,5	39 562,7	78 649,6	114 534,7	157 329,9	3,6%
по ОСАГО, в том числе	млн руб.	137 901,7	36 090,7	71 340,8	103 142,9	141 217,5	2,4%
страховые выплаты по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	121 743,0	31 573,8	71 033,2	89 461,4	122 423,5	0,6%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда имуществу потерпевших	млн руб.	132 277,9	34 426,9	66 822,9	79 359,5	119 187,7	-9,9%

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
сумма страховых выплат в случае причинения вреда жизни потерпевших	млн руб.	2 597,0	838,8	1 924,7	2 865,5	4 402,0	69,5%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда здоровью потерпевших	млн руб.	3 026,8	824,9	1 805,2	3 521,7	4 613,7	52,4%
Выплаты по договорам страхования (за квартал), в том числе:	млн руб.	153 492,9	139 216,1	146 377,8	147 946,6	176 067,8	14,7%
по добровольному страхованию (за квартал), в том числе:	млн руб.	113 199,6	99 798,3	106 678,3	112 453,6	133 368,0	17,8%
по страхованию жизни (за квартал), в том числе:	млн руб.	22 470,6	24 077,1	27 380,8	36 941,1	45 021,5	100,4%
страховые выплаты по страхованию жизни, в том числе:	млн руб.	17 614,7	19 670,3	21 438,0	29 756,3	35 704,0	102,7%
по инвестиционному страхованию жизни	млн руб.	X	X	X	28 091,7	-5 710,8	X
по страхованию жизни заемщика	млн руб.	1 275,1	1 501,5	1 713,5	1 949,2	2 118,9	66,2%
по пенсионному страхованию	млн руб.	142,2	142,1	148,6	129,5	163,3	14,8%
по страхованию иному, чем страхование жизни (за квартал), в том числе	млн руб.	90 728,9	75 721,2	79 297,4	75 512,5	88 346,5	-2,6%
по страхованию от несчастных случаев и болезней (за квартал)	млн руб.	4 509,8	4 036,9	4 635,4	4 084,0	4 550,0	0,9%
по ДМС (за квартал), в том числе	млн руб.	30 639,2	27 559,9	30 653,8	33 105,9	35 223,3	15,0%
страховые выплаты по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	2 644,8	1 816,3	2 182,6	3 420,0	3 160,0	19,5%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта) (за квартал), в том числе	млн руб.	21 949,8	21 396,5	24 624,6	24 589,7	26 563,1	21,0%
страховые выплаты по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	14 729,0	13 942,0	15 280,4	15 578,2	16 896,9	14,7%
по страхованию прочего имущества юридических лиц (за квартал)	млн руб.	17 998,6	7 587,3	9 955,7	4 628,4	6 720,5	-62,7%
по обязательному страхованию (за квартал), в том числе	млн руб.	40 713,9	39 562,7	39 086,9	35 885,1	42 795,2	5,1%
по ОСАГО (за квартал), в том числе	млн руб.	36 496,9	36 090,7	35 250,1	31 802,1	38 074,6	4,3%
страховые выплаты по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	млн руб.	32 440,2	31 573,8	39 459,5	18 428,2	32 962,1	1,6%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда имуществу потерпевших (за квартал)	млн руб.	34 672,9	34 426,9	32 395,9	12 536,6	39 828,2	14,9%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда жизни потерпевших (за квартал)	млн руб.	855,6	838,8	1 085,8	940,8	1 536,5	79,6%
сумма страховых выплат в случае причинения вреда здоровью потерпевших (за квартал)	млн руб.	968,4	824,9	980,3	1 716,5	1 092,0	12,8%
Количество страховых выплат	ед.	X	X	X	X	X	x
по инвестиционному страхованию жизни	ед.	X	X	X	X	X	X
по пенсионному страхованию	ед.	478 053	118 349	235 250	347 935	481 854	0,8%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	452 048	89 120	182 018	250 379	335 854	-25,7%
по ДМС, в том числе:	ед.	33 934 278	8 089 238	17 605 419	27 321 780	39 261 483	15,7%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	ед.	2 140 736	428 731	835 958	1 423 098	2 013 124	-6,0%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	907 291	196 133	432 838	681 553	945 150	4,2%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	ед.	18 078	3 412	6 516	9 658	13 700	-24,2%
по ОСАГО	ед.	2 369 375	591 821	1 151 818	1 355 176	2 026 913	-14,5%
Количество страховых выплат (за квартал)	ед.	X	X	X	X	X	x
по инвестиционному страхованию жизни	ед.	X	X	X	X	X	X
по пенсионному страхованию	ед.	125 405	118 349	116 901	112 685	133 919	6,8%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	ед.	121 567	89 120	92 898	68 361	85 475	-29,7%
по ДМС, в том числе:	ед.	22 417 944	8 089 238	9 516 181	9 716 361	11 939 703	-46,7%
по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	ед.	889 828	428 731	407 227	587 140	590 026	-33,7%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	ед.	243 054	196 133	236 705	248 715	263 597	8,5%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	ед.	4 904	3 412	3 104	3 142	4 042	-17,6%

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
по ОСАГО	ед.	616 759	591 821	559 997	203 358	671 737	8,9%
Средняя выплата:	тыс. руб.	12,6	14,3	13,3	13,0	12,8	1,9%
по страхованию жизни, в том числе:	тыс. руб.	89,8	136,3	145,1	159,3	167,7	86,7%
страховая выплата по инвестиционному страхованию жизни	тыс. руб.	X	X	585,7	0,0	536,5	X
страховая выплата по страхованию жизни заемщика	тыс. руб.	55,6	105,5	108,9	106,0	105,5	89,6%
страховая выплата по пенсионному страхованию	тыс. руб.	1,2	1,2	1,3	1,3	1,3	9,1%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	тыс. руб.	36,7	43,9	45,5	46,3	44,3	20,9%
по ДМС, в том числе:	тыс. руб.	3,1	3,2	3,1	3,1	3,0	-3,0%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	4,2	4,1	4,9	4,9	5,1	20,7%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе	тыс. руб.	91,0	106,8	104,1	100,3	101,0	11,0%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	85,4	101,3	96,2	92,7	93,4	9,4%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	тыс. руб.	2 364,4	1 755,1	2 204,2	1 895,8	1 754,8	-25,8%
по ОСАГО, в том числе	тыс. руб.	60,1	60,0	63,2	63,8	64,0	6,4%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	60,3	60,2	72,1	63,6	57,8	-4,0%
Средняя выплата (за квартал):	тыс. руб.	6,2	14,3	12,5	12,4	12,4	99,3%
по страхованию жизни, в том числе:	тыс. руб.	102,7	136,3	153,9	184,4	187,0	82,1%
страховая выплата по инвестиционному страхованию жизни	тыс. руб.	X	X	X	-468,5	-31,0	X
страховая выплата по страхованию жизни заемщика	тыс. руб.	40,3	105,5	112,1	101,5	104,3	158,7%
страховая выплата по пенсионному страхованию	тыс. руб.	1,2	1,2	1,3	1,2	1,3	8,6%
по страхованию от несчастных случаев и болезней	тыс. руб.	35,5	43,9	47,0	48,1	39,7	11,6%
по ДМС, в том числе:	тыс. руб.	1,3	3,2	2,9	3,1	2,7	108,8%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	3,1	4,1	5,8	4,9	5,6	81,0%
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта), в том числе	тыс. руб.	90,8	106,8	101,8	93,9	103,0	13,4%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	87,1	101,3	91,9	86,7	95,3	9,3%
по страхованию прочего имущества юридических лиц	тыс. руб.	2 979,9	1 755,1	2 738,1	1 238,9	1 408,9	-52,7%
по ОСАГО, в том числе	тыс. руб.	62,5	60,0	66,8	65,1	64,5	3,3%
страховая выплата по договорам страхования, заключенным с физическими лицами	тыс. руб.	61,1	60,5	85,7	43,8	64,1	4,8%
Скользящий коэффициент выплат, в том числе	%	35,3	37,3	38,5	39,5	41,2	5,9
по страхованию от несчастных случаев и болезней	%	9,7	9,4	9,1	8,9	9,2	-0,4
по ДМС	%	73,7	73,8	72,0	70,7	70,0	-3,7
по страхованию средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта)	%	49,4	50,9	53,3	54,9	57,0	7,6
по страхованию прочего имущества юридических лиц	%	55,7	56,5	51,8	41,6	28,0	-27,8
по ОСАГО	%	61,0	62,9	64,8	65,0	66,0	5,0
Скользящий комбинированный коэффициент убыточности (по страхованию иному, чем страхование жизни, по договорам страхования), в том числе	%	84,9	85,1	86,0	86,9	87,9	3,0
Скользящий коэффициент убыточности	%	49,1	48,6	48,2	48,0	48,9	-0,2
Скользящий коэффициент расходов	%	35,8	36,5	37,8	38,9	39,0	3,2
Скользящий комбинированный коэффициент убыточности по учетной группе «Добровольное медицинское страхование» (без управленческих расходов), в том числе	%	92,7	94,1	94,2	95,4	95,9	X
Скользящий коэффициент убыточности по учетной группе «Добровольное медицинское страхование»	%	81,4	82,7	82,7	83,7	83,9	X
Скользящий коэффициент расходов по учетной группе «Добровольное медицинское страхование» (без управленческих расходов)	%	11,3	11,4	11,4	11,7	12,0	X

Наименование показателя	Единицы измерения	31.12.2018	31.03.2019	30.06.2019	30.09.2019	31.12.2019	Изменение за год
Скользкий комбинированный коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование от несчастных случаев и болезней» (без управленческих расходов), в том числе	%	58,3	59,0	61,3	65,8	66,6	X
Скользкий коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование от несчастных случаев и болезней»	%	25,0	24,1	24,2	26,2	22,7	X
Скользкий коэффициент расходов по страхованию по учетной группе «Страхование от несчастных случаев и болезней» (без управленческих расходов)	%	33,3	34,9	37,1	39,6	43,9	X
Скользкий комбинированный коэффициент убыточности по учетной группе «Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (без управленческих расходов), в том числе	%	87,9	90,2	92,2	93,6	94,5	X
Скользкий коэффициент убыточности по учетной группе «Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств»	%	66,7	67,2	68,2	70,4	71,0	X
Скользкий коэффициент расходов по учетной группе «Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (без управленческих расходов)	%	21,3	23,0	24,0	23,2	23,5	X
Скользкий комбинированный коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование средств наземного транспорта» (без управленческих расходов), в том числе	%	73,9	75,6	77,3	80,9	83,4	X
Скользкий коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование средств наземного транспорта»	%	44,2	45,7	45,9	47,0	48,4	X
Скользкий коэффициент расходов по учетной группе «Страхование средств наземного транспорта» (без управленческих расходов)	%	29,8	29,9	31,4	33,9	35,0	X
Скользкий комбинированный коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование имущества, кроме указанного в учетных группах 7–9» (без управленческих расходов), в том числе	%	57,2	54,4	50,4	51,9	46,0	X
Скользкий коэффициент убыточности по учетной группе «Страхование имущества, кроме указанного в учетных группах 7–9»	%	29,9	27,8	23,4	23,4	18,4	X
Скользкий коэффициент расходов по учетной группе «Страхование имущества, кроме указанного в учетных группах 7–9» (без управленческих расходов)	%	27,3	26,6	27,0	28,5	27,6	X

*С учетом отклонений в части страховых премий, по которым нет достоверных данных в связи с более поздним получением первичных учетных документов.

**В данные включены неидентифицированные на конец отчетного периода суммы фактически осуществленных списаний по инкассо с расчетных счетов страховщика на основании решения суда.

Примечание. Возможные расхождения между итогом и суммой слагаемых объясняются округлением.

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОЯСНЕНИЯ К КЛЮЧЕВЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЩИКОВ

Общие положения

В таблице «Ключевые показатели деятельности страховщиков» представлена динамика изменения агрегированных показателей, характеризующих деятельность российских страховщиков (далее – показатели страховщиков).

Показатели страховщиков рассчитываются и публикуются Банком России ежеквартально.

Показатели страховщиков формируются на основе отчетности, регулярно представляемой отчитывающимися организациями в Банк России в соответствии с требованиями Закона Российской Федерации от 27.11.1992 № 4015-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации» (далее – Закон № 4015-1).

Источником показателей страховщиков являются данные следующих форм отчетности:

- форм статистической и надзорной отчетности, утвержденных Указанием Банка России от 04.04.2019 № 5119-У «О внесении изменений в Указание Банка России от 25 октября 2017 года № 4584-У «О формах, сроках и порядке составления и представления в Банк России отчетности, необходимой для осуществления контроля и надзора в сфере страховой деятельности, и статистической отчетности страховщиков, а также формах, сроках и порядке представления в Банк России бухгалтерской (финансовой) отчетности страховщиков». Показатели на основе отчетности за период с первого полугодия 2018 г. по I квартал 2019 г. представлены в соответствии с Указанием Банка России от 25.10.2017 № 4584-У «О формах, сроках и порядке составления и представления в Банк России отчетности, необходимой для осуществления контроля и надзора в сфере страховой деятельности, и статистической отчетности страховщиков, а также формах, сроках и порядке представления в Банк России бухгалтерской (финансовой) отчетности страховщиков» (далее – Указание № 4584-У);
- бухгалтерская (финансовая) отчетность страховщиков, утвержденная Положением Банка России от 28.12.2015 № 526-П «Отраслевой стандарт бухгалтерского учета. Порядок составления бухгалтерской (финансовой) отчетности страховых организаций и обществ взаимного страхования» (далее – бухгалтерская отчетность). В указанном положении применяются требования международных стандартов финансовой отчетности.

Отдельные используемые показатели размещаются также на официальном сайте Банка России в блоке «Финансовые рынки» в разделах «Надзор за участниками финансовых рынков/Субъекты страхового дела/Статистические показатели и информация об отдельных субъектах» и «Личные кабинеты и отчетность/Отчетность субъектов страхового дела/Сведения из отчетности субъектов страхового дела».

Количественные показатели

Количество участников страхового рынка на указанную отчетную дату показывает общее количество действующих субъектов страхового дела (деятельность которых подлежит лицензированию), а также отдельно выделяется количество страховых организаций, обществ взаимного страхования и страховых брокеров. Субъекты страхового дела осуществляют деятельность в соответствии с Законом № 4015-1 на основании соответствующей лицензии, выданной

Банком России. Сведения о субъекте страхового дела подлежат внесению в единый государственный реестр субъектов страхового дела.

Показатель **«Количество заключенных договоров страхования»** отражает данные о количестве заключенных в отчетном периоде договоров страхования. Данные отражаются нарастающим итогом с начала отчетного года. Источником информации являются данные формы № 0420162 «Сведения о деятельности страховщика».

Концентрация – относительная величина лидирующих на страховом рынке страховщиков по общему объему страховых премий (выплат/активов/капитала). Концентрация по страховым премиям и выплатам представлена по данным нарастающим итогом с начала отчетного года.

Бухгалтерские (финансовые) показатели страховщиков

Активы, капитал представлены как агрегированные величины активов/капитала страховщиков по данным форм № 0420125, 0420140 Бухгалтерской отчетности.

Показатели **«Рентабельность активов»**, **«Рентабельность капитала»** рассчитывается как отношение прибыли до налогообложения за последний год (включая отчетную дату) к среднехронологической величине активов/капитала за последний год (включая отчетную дату). Источником данных являются формы № 0420125, 0420140, 0420126, 0420142 Бухгалтерской отчетности.

Отношение активов к ВВП рассчитывается как отношение ВВП к общему объему активов. В расчете показателя использован ВВП (в текущих ценах). В расчете использовано скользящее квартальное значение ВВП за отчетный период и три предшествующих ему отчетных периода. Источником информации является официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (www.gks.ru).

Фактический размер маржи платежеспособности, нормативный размер маржи платежеспособности представлены по данным страховых организаций (за исключением страховых медицинских организаций) на основе формы № 0420156. **Отклонение фактического размера маржи платежеспособности от нормативного** рассчитывается как разность фактического размера маржи платежеспособности и нормативного размера маржи платежеспособности.

Уставный капитал – агрегированная величина уставного капитала страховщиков по данным форм № 0420125, 0420140 Бухгалтерской отчетности (за год – на основе формы № 0420152).

Показатель **«Доля иностранного участия в уставном капитале»** – отношение суммы участия резидентов – юридических лиц, являющихся дочерними обществами по отношению к иностранным инвесторам, и суммы участия нерезидентов – юридических лиц и физических лиц к совокупной величине уставного капитала страховщиков. Источником являются данные страховых организаций на основе формы № 0420152, утвержденной Указанием № 4584-У.

Страховые резервы – сумма показателей «Резервы по договорам страхования жизни, классифицированным как страховые» и «Страховые резервы по страхованию иному, чем страхование жизни» по данным форм № 0420125, 0420140 Бухгалтерской отчетности.

Показатель **«Запас капитала для выполнения обязательств по основному виду деятельности»** представляет собой отношение капитала к страховым резервам. Источником являются данные форм № 0420125, 0420140 Бухгалтерской отчетности.

Прибыль до/после налогообложения – агрегированная величина прибыли до/после налогообложения страховщиков по данным форм № 0420126, 0420142 Бухгалтерской отчетности.

В таблице показателей страховщиков раскрывается информация о **структуре активов** страховщиков в виде агрегированных данных активов страховщиков, сгруппированных по убыванию величины активов на последний отчетный период. Источником информации являются данные формы № 0420154.

Показатель **«Доля вложений в банковский сектор»** рассчитывается как отношение суммы банковских вкладов (депозитов) и денежных средств на счетах в кредитных организациях (в валюте Российской Федерации, в иностранной валюте) к общей сумме активов страховщиков. Источником информации являются данные формы № 0420154.

Страховые премии страховщиков

В таблице показателей страховщиков отражаются сведения об объемах начисленных страховых премий по договорам страхования за отчетный период в разбивке по видам страхования. Данные отражаются нарастающим итогом с начала отчетного года. Источником информации являются данные формы № 0420162 «Сведения о деятельности страховщика». Показатель **«Страховые премии»** отражает плату за страхование, которую страхователь (выгодоприобретатель) обязан уплатить страховщику в порядке и в сроки, которые установлены договором страхования. Показатель включает в себя изменения страховой премии в течение отчетного периода.

Показатель **«Средняя страховая премия»** рассчитывается как отношение страховых премий по договорам страхования (по определенному виду страхования) к количеству заключенных договоров страхования (по определенному виду страхования).

В показателе **«Страховые премии по договорам, переданным в перестрахование»** отражается сумма начисленных страховых премий по договорам, переданным в перестрахование.

Показатель **«Степень перестраховочной защиты (доля перестраховщиков в общем объеме страховых премий)»** рассчитывается как отношение страховых премий по договорам, переданным в перестрахование, к общему объему страховых премий.

Показатель **«Страховые премии на душу населения»** рассчитывается как отношение общего объема (по определенному виду страхования) страховых премий к данным о численности населения. Источником информации является официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (www.gks.ru), где доступны годовые данные общей численности населения.

Показатель **«Отношение страховых премий к ВВП»** рассчитывается как отношение ВВП (в текущих ценах) к общему объему (по определенному виду страхования) страховой премии. В расчете использованы скользящие значения (за отчетный период и три предшествующих ему отчетных периода). Источником информации является официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (www.gks.ru).

Страховые премии по договорам страхования, заключенным без участия посредников (кроме сети Интернет), отражают сумму начисленных в отчетном периоде страховых премий (взносов) по договорам страхования, заключенным без участия посредников: в структурных или обособленных подразделениях страховой организации.

Страховые премии по договорам страхования (по договорам ОСАГО), заключенным посредством сети Интернет, отражают сумму начисленных в отчетном периоде страховых премий (взносов) по договорам страхования, заключенным посредством сети Интернет (например, наличие определенных опций на официальном сайте страховой организации в сети Интернет позволило страхователю рассчитать размер страховой премии, отправить заявление на страхование).

Страховые премии по договорам страхования, заключенным при участии посредников, – общая сумма (по определенным посредникам – отражают сумму начисленных в отчетном периоде страховых премий по заключенным в отчетном периоде либо в предыдущих отчетных периодах договорам страхования, заключенным при участии посредников, действующих на основании гражданско-правовых договоров с отчитывающейся страховой организацией).

Вознаграждения посредникам – общая сумма (по определенным посредникам) – отражают сумму начисленного в отчетном периоде вознаграждения посредникам за заключение договоров страхования, оказание услуг, связанных с заключением договоров страхования.

Выплаты страховщиков

В таблице показателей страховщиков отражаются сведения об объемах выплат за отчетный период в разбивке по видам страхования. Данные отражаются нарастающим итогом с начала отчетного года. Источником информации являются данные формы № 0420162 «Сведения о деятельности страховщика».

Показатель **«Выплаты по договорам страхования»** отражает денежную сумму, которая определена в порядке, установленном федеральным законом и (или) договором страхования, и выплачивается страховщиком страхователю, застрахованному лицу, выгодоприобретателю при наступлении страхового случая (страховая выплата), а также прочие выплаты по договорам страхования.

Показатель **«Средняя выплата»** рассчитывается как отношение выплат по договорам страхования (по определенным видам страхования) к количеству урегулированных страховых случаев (по определенным видам страхования) без учета отказов в страховой выплате.

Показатель **«Скользящий коэффициент выплат»** рассчитывается как отношение выплат к страховым премиям по видам страхования. В расчете использованы скользящие значения (за отчетный период и три предшествующих ему отчетных периода).

Показатель **«Скользящий комбинированный коэффициент убыточности»** рассчитывается как сумма скользящих коэффициентов убыточности и расходов по данным страховщиков, осуществляющих страхование иное, чем страхование жизни. В расчете использованы скользящие значения (за отчетный период и три предшествующих ему отчетных периода). Источником информации является сумма данных форм № 0420126, 0420142 Бухгалтерской отчетности. При этом скользящий коэффициент убыточности рассчитывается как отношение суммы состоявшихся убытков к заработанной страховой премии. Скользящий коэффициент расходов рассчитывается как отношение суммы отчислений от страховых премий, расходов по ведению страховых операций, прочих доходов и расходов по страхованию иному, чем страхование жизни, а также общих и административных расходов пропорционально доле страховых премий по страхованию иному, чем страхование жизни, в общем объеме страховых премий к заработанной страховой премии. В показателе «Скользящий коэффициент расходов» используются данные общих и административных расходов пропорционально доле страховых премий по страхованию иному, чем страхование жизни, в общем объеме страховых премий за соответствующий отчетный период.

Показатель **«Скользящий комбинированный коэффициент убыточности (по определенным учетным группам)»** рассчитывается как сумма коэффициентов убыточности и расходов по данным страховщиков, осуществляющих страхование иное, чем страхование жизни. В расчете использованы скользящие значения (за отчетный период и три предшествующих ему отчетных периода). Источником информации являются данные страховщиков, за исключением страховых медицинских организаций, на основе формы № 0420158. При этом **скользящий коэффициент убыточности** рассчитывается как отношение состоявшихся убытков к заработанной страховой премии. **Скользящий коэффициент расходов** рассчитывается как отношение суммы отчислений от страховых премий, расходов по ведению страховых операций, прочих доходов и расходов по страхованию иному, чем страхование жизни, к заработанной страховой премии.